

بین الاقوامی کاروبار-II

سیکھنے کے مقاصد

- اس باب کے مطالعہ کے بعد آپ اس لائق ہو سکیں گے کہ:
- برآمداتی سودوں کی بجا آوری سے متعلق اہم مرحلوں اور دستاویزوں پر اظہار خیال کر سکیں۔
 - درآمداتی سودوں کی تعمیل سے متعلق نمایاں اقدامات اور دستاویزوں کی وضاحت کر سکیں۔
 - بین الاقوامی فرموں کے لئے دستیاب مختلف مراعات اور منصوبوں کی نشاندہی کر سکیں۔
 - ملک میں غیر ملکی تجارت کے فروغ کے لئے قائم ہونے والی مختلف تنظیموں کے رول کی نشاندہی کر سکیں اور ان کے بارے میں بیان کر سکیں۔ اور
 - عالمی سطح پر موجود خاص خاص بین الاقوامی اداروں اور معاہدوں کی فہرست اور بین الاقوامی کاروبار اور تجارت فروغ اور ترقی دینے میں ان کے کردار پر گفتگو کر سکیں۔

اپنے دوست اور بیٹے کے ساتھ بات چیت کرنے کے بعد جناب سدھیر منجند اباورک پاتے ہیں کہ یہی مناسب وقت ہے کہ وہ بین الاقوامی مارکیٹ میں قدم رکھ دیں۔ اس سے دوہ نہ صرف ملکی مارکیٹ میں اپنے موٹر گاڑیوں کے پوزوں کی سیرابی کے مسئلہ پر قابو پاسکیں گے بلکہ انہیں غیر ملکی فرموں کو ملنے والے مختلف فائدوں کے حصول کا فائدہ اٹھانے میں بھی مدد ملے گی۔

کیونکہ ان کے پاس اس وقت محدود سرمایہ ہے اور انہیں سمندر پار کے کاروبار کا تجربہ بھی نہیں ہے، اس لئے انہوں نے بین الاقوامی مارکیٹ میں داخلے کے لئے برآمدی کاروبار کا انتخاب کیا ہے۔

لیکن ان کی مشکل یہ ہے کہ وہ یہ نہیں جانتے تھے کہ ایکسپورٹ برنس میں کس طرح غوطہ زنی کی جائے۔ ٹائیر برنس میں لگے ان کے دوست نے انہیں بتایا کہ برآمدی اور درآمدی کاروبار ملکی کاروبار کی طرح اتنا سادہ کام نہیں جتنا کہ گھریلو بازار میں کام کرنا۔

ایکسپورٹ مارکیٹ میں اشیاء کی بالآخر روانگی سے قبل ضابطے کی بہت سی کارروائیاں انجام دینی پڑتی ہیں اور متعدد دستاویزات کو پُر کرنا پڑتا ہے۔ اسی طرح کے مشکل عمل سے اس وقت بھی گذرنا پڑتا ہے جب آپ کو ایکسپورٹ کو اٹھی کی اشیاء تیار کرنے کے لئے بیرونی ممالک سے اوزار اور خام مال درآمدات کرنے کی ضرورت ہوتی ہے۔ ایک بار پھر جناب منجند اشش و پنچ میں پڑ جاتے ہیں کیوں کہ انہیں برآمد درآمد سے متعلق کاروبار میں کی جانے والی مختلف کارروائیوں اور دستاویزوں کا کوئی علم نہیں ہے۔

جناب منجند اکو یہ بھی نہیں معلوم کہ وہ اپنے آپ کو برآمدی نقصانات سے کیسے بچاسکیں گے۔ ایکسپورٹ اس کے علاوہ کو اٹھی کی اشیاء بنانے پر آنے والی اضافی لاگت سے بھی فکرمند ہیں۔ وہ کچھ درآمد کردہ مشینوں اور خام مال استعمال کرنے کی بھی سوچ رہے ہیں۔

لیکن فکریہ ہے کہ اس طرح کی درآمدات پر درآمدی محصول سے ان کی مالی لاگت میں اضافہ تو نہیں ہو جائے گا؟ مزید برآں یہ کہ انہیں غیر ملکی مقامات پر ایکسپورٹ کے سلسلے میں متعلق ذرائع نقل و حمل (Importation) پشٹارے (Packaging) اور بیمہ (Insurance) پر ہونے والے مطلوبہ زائد خرچ کو بھی برداشت کرنا ہوگا۔

ٹائر برنس میں لگے جناب منجند ا کے دوست انہیں بتاتے ہیں کہ انہیں ان مسائل سے متعلق اتنا فکرمند ہونے کی ضرورت نہیں ہے اس لئے کہ ہندوستان میں متعدد دفتر میں ایکسپورٹ برنس میں پہلے سے ہی لگی ہوئی ہیں اور زبردست ایکسپورٹ کر رہی ہیں۔

انہیں صبر و تحمل سے کام لینا چاہئے اور ان وقتی مسائل اور عارضی الجھنوں سے گھبرانا نہیں چاہئے وہ کسی ماہر تجارت سے اس ضمن میں مشورہ لے سکتے ہیں۔ تاکہ آپ برآمد اور درآمد کے طریقہ کار اور دستاویزوں سے واقف ہو سکیں۔ وہ ان سے یہ بھی کہتے ہیں کہا گرچہ اس ضمن میں میرے پاس کوئی مخصوص تفصیلات نہیں لیکن میں ایسی بہت سی تدبیروں اور تنظیموں سے واقف ہوں جو غیر ملکی تجارت کے فروغ میں آپ کے لئے مددگار ہوں گی اور آپ ان الجھنوں سے عہدہ آبرآ ہو سکتے ہیں اور عالمی مارکیٹ میں اپنی اشیاء (مال) کو بڑے مقابلہ و مسابقت کے ساتھ پیش کر سکتے ہیں۔

تجارت کو فروغ دینے والی ان مختلف تدابیر اور تنظیموں کی بھی نشاندہی کرتا ہے اور ان کے کردار کا جائزہ لیتا ہے جنہیں بین الاقوامی کاروبار کے فروغ کے لئے قائم کیا گیا ہے۔ اس باب کا اختتامی حصہ ان خاص بین الاقوامی اداروں کے تجزیہ کے لئے مخصوص ہے جو آفاقی سطح پر عالمی ترقی اور تجارت کے فروغ کے لئے کام کرتے ہیں۔

12.1 تعارف

گھریلو مارکیٹ کے مقابلہ غیر ممالک میں اشیاء کی برآمد (ایکسپورٹ) کا عمل بالکل مختلف ہے۔ اس سے پہلے کہ اشیاء کو غیر ملکی مقامات کے لئے واقعتاً جہاز پر لاداجائے یا سمندر پار مال سپلائی کرنے والوں سے درآمد کیا جائے، اس ضمن میں ان مختلف باضابطہ کارروائیوں سے واقف ہونے کی ضرورت ہوتی ہے۔ جنہیں انجام دینا لازمی ہوتا ہے۔ تجارت کو سہولیات فراہم کرنے اور فروغ دینے کے لئے حکومت بین الاقوامی فرموں کو ایکسپورٹ کے مقصد سے تیار کی جانے والی اشیاء کے لئے بغیر کسٹم ڈیوٹی کے یا رعایتی شرح پر اشیاء درآمد کرنے کے لئے بہت سی مراعات اور ترغیباتی اسکیمیں مہیا کرتی ہے۔ مختلف قسم کے محصولات، ٹیکس وغیرہ کی ادائیگی سے انہیں مستثنیٰ رکھتی ہے اور ان کے درآمدی و برآمدی سودوں کو کم بوجھل ماحول میں انجام دیتی ہے۔ حکومت نے بھی بین الاقوامی مارکیٹ سے متعلق معلومات فراہم کرنے اور نشر و اشاعت کے لئے بڑی وسیع النوع تنظیمیں قائم کی ہیں۔ یہ تنظیمیں مخصوص اشیاء کے ایکسپورٹ کو فروغ دیتی ہیں۔ بین الاقوامی کاروباری فرموں کے انتظامی عملے کو تربیت دیتی ہیں۔ اور برآمد ہونے والی اشیاء کے مناسب معیار و پیکنگ (Quality & Packaging) کو یقینی بناتی ہیں۔ بین الاقوامی عالمی بینک (World Bank)، آئی ایم ایف (IMF) اور ڈبلیو ٹی او (WTO) وہ موجود تنظیمیں ہیں جو قوموں کے درمیان تجارتی ترقی کی رفتار کو تیز کر رہی ہیں۔ اس باب میں بالخصوص ان اقدامات اور دستاویزوں سے متعلق بحث کی گئی ہے جن کا تعلق غیر ملکی تجارت سے ہے۔ یہ بات

12.2 برآمد درآمد طریقہ ہائے کار اور دستاویزات کی تیاری

گھریلو اور بین الاقوامی کاروبار کے درمیان بنیادی فرق یہ ہے کہ موخر الذکر (بین الاقوامی کاروبار) ایک پیچیدہ عمل ہے۔ اشیاء کی برآمد اور درآمد اتنی سادہ و آسان اور سیدھی سادھی نہیں جتنی کہ گھریلو مارکیٹ میں خرید و فروخت۔ کیونکہ غیر ملکی تجارت کے سودوں میں اشیاء کا سرحد سے پار ہونا اور غیر ملکی زر مبادلہ کا استعمال شامل ہوتا ہے اس لئے اشیاء کے ایک ملک کی سرحد کو چھوڑنے سے لے کر دوسرے ملک کی سرحد میں داخل ہونے سے پہلے تک متعدد کارروائیاں انجام دینی پڑتی ہیں۔ مندرجہ ذیل حصوں میں خصوصی طور پر ان بنیادی اقدامات سے متعلق بحث کی گئی ہے جن کی برآمد و درآمد سے متعلق سودوں کی تکمیل کے لئے ضرورت پڑتی ہے۔

12.2.1 برآمد کا طریقہ کار

برآمد کے ضمن میں کی جانے والے مختلف اقدامات کی تعداد اور ترتیب ایک برآمدی سودے کے مقابلہ دوسرے برآمدی

متعلق تفصیلات اور حوالگی (Delivery) سے متعلق ہدایات شامل ہوتی ہیں۔

(iii) درآمد کرنے والے کی ساکھ و اعتماد کا تعین کرنا اور ادائیگیوں کے لئے ضمانت کی حصولی: انڈینٹ کی رسید کے بعد، ایکسپورٹر، امپورٹر کی ساکھ اور اعتماد دیکھنے سے متعلق ضروری تفتیش کرتا ہے۔ اس پوچھ تاچھ کا مقصد صرف یہ ہوتا ہے کہ امپورٹر کے جائے وقوع پر اشیاء کے پہنچنے کے بعد امپورٹر کی عدم ادائیگی کے نقصانات کا تعین کیا جاسکے۔ اس قسم کے نقصانات کو کم کرنے کے لئے ایکسپورٹر امپورٹر سے قرض نامہ (Letter of Credit) کا مطالبہ کرتا ہے قرض نامہ ایک قسم کی ضمانت ہے جسے امپورٹر کے بینک کے ذریعہ جاری کیا جاتا ہے۔ اس میں ایکسپورٹر کو ایک مخصوص رقم تک کے لئے ایکسپورٹ بلوں کی ادائیگی کرنے کا ذکر ہوتا ہے۔ قرض نامہ (Letter of Credit) Ceridit ادائیگی کے لئے سب سے زیادہ مناسب اور محفوظ طریقہ ہے جسے بین الاقوامی سودوں کی بجا آوری کے لئے اختیار کیا جاتا ہے۔

(iv) برآمدی لائسنس حاصل کرنا: ادائیگیوں سے متعلق یقین دہانی ہو جانے کے بعد ایکسپورٹ کرنے والی فرم ایکسپورٹ کے ضابطوں کی بجا آوری سے متعلق پیش قدمی کرتی ہے۔ ہندوستان میں اشیاء کی برآمد کسٹم کے قوانین پر مبنی ہے۔ جن کی رو سے ایک برآمداتی فرم کو ایکسپورٹ کے لئے قدم بڑھانے سے پہلے ایکسپورٹ لائسنس یعنی برآمدی اجازت نامہ حاصل کرنا لازمی ہوتا ہے۔ ایکسپورٹ لائسنس حاصل کرنے کے لئے کچھ اہم بنیادی شرائط درج ذیل ہیں:

سودے میں مختلف ہوتی ہے۔ ایک منفرد برآمدی سودے میں شامل اقدامات درج ذیل ہیں۔

(i) پوچھ تاچھ کی رسید اور شرح نرخ بھیجنا: کسی شے کا متوقع خریدار مختلف برآمد کرنے والوں (Exporters) کو پوچھ تاچھ نامہ (Enquiry) بھیجتا ہے جس میں ان سے اشیاء کی برآمد کے لئے ان کی قیمت معیار اور شرائط وغیرہ سے متعلق معلومات بھیجنے کی درخواست کی جاتی ہے۔ اس قسم کی پوچھ تاچھ کے لئے ایکسپورٹروں کو امپورٹر کے توسط سے برنس میں کسی اشتہار کے ذریعہ بھی مطلع کا جاسکتا ہے۔ ایکسپورٹر شرح نرخ (Quotation) کی شکل میں اس پوچھ تاچھ کا جواب بھیجتا ہے جسے نرخ نامہ برائے تکمیل ضابطہ ریا شرح نرخ نامہ کا خاکہ (Proforma Invoice) سے منسوب کیا جاتا ہے۔ پروفارم انوائس میں قیمت سے متعلق اطلاعات شامل ہوتی ہیں جس کی بنیاد پر ایکسپورٹر اشیاء کی فروخت کے لئے آمادہ ہوتا ہے۔ اس میں اشیاء کی کوالٹی، درجہ، سائز، وزن، اشیاء کے پہنچانے کا طریقہ (Mode of Delivery) پیکنگ کی قسم اور ادائیگی کی معیاد وغیرہ سے متعلق معلومات بھی موجود ہوتی ہیں۔

(ii) آرڈر یا فرمائشی تحریر کی رسید: اگر متوقع خریدار (مثلاً درآمد کرنیوالی فرم) کو برآمد کی جانے والی شے کی قیمت اور دیگر شرائط قابل قبول ہوتی ہیں تو وہ اشیاء کی روانگی کے لئے آرڈر دیتا ہے۔ اس آرڈر کو فرمائشی تحریر (Indent) انڈینٹ بھی کہا جاتا ہے۔ انڈینٹ میں آرڈر دی گئی اشیاء کی تفصیلات، ادا کی جانے والی قیمت، مال پہچانے کی شرائط، معیاد، پیکنگ اور مارکہ سے

اور اپیل ایکسپورٹ پروموشن کونسل (AEPC) کونسل برائے فروغ برآمدات سے متعلق ہم بعد میں بحث کریں گے۔ لیکن یہاں یہ واضح کر دینا ضروری ہے کہ ایکسپورٹ کے لئے لازمی ہے کہ وہ متعلقہ ایکسپورٹ پروموشن کونسل کا ممبر بنے اور حکومت کی طرف سے ایکسپورٹ فرموں کے لئے فراہم کردہ مراعات و فوائد کے حصول کے لئے رجسٹریشن بشمول ممبر شپ سرٹیفکیٹ حاصل کرے۔

سیاسی اور کاروباری خطرات کے سبب سمندر پار کی ادائیگیوں سے تحفظ کے پیش نظر ECGC کے ہاں رجسٹریشن کرنا ضروری ہے۔

(v) مال برداری سے پہلے کی مالیات کا حصول: ایک بار مصدقہ آرڈر اور قرض نامہ حاصل کرنے کے بعد ایکسپورٹ، ایکسپورٹ پیداوار کے لئے جہاز برداری مالیات حاصل کرنے کے لئے اپنے بینک سے رجوع کرتا ہے۔ جہاز مال برداری مالیات، وہ مالیات ہیں جن کی ایکسپورٹ کو خام مال اور دوسرے اجزاء حاصل کرنے، اشیاء کی پورے عمل کی تیاری، پیکنگ اور جہازی بندرگاہ تک نقل و حمل کے (Transportation) اخراجات کے لئے ضروری ہوتی ہے

(vi) اشیاء کی پیداوار یا تحصیل: بینک سے ماٹیل جہاز مال برداری مالیات کے حصول کے بعد ایکسپورٹ، اپورٹ کی تصریحات کے مطابق اشیاء کی تیاری کا کام شروع کرتا ہے۔ فرم یا تو بذات خود اشیاء سازی کرتی ہے یا بصورت دیگر مارکیٹ سے خریدتی ہے۔

(vii) ماٹیل جہاز برداری معائنہ: حکومت ہند نے ملک سے بیرون ملک ایکسپورٹ کے ضمن میں بہت سے اقدام کیے ہیں

• کسی ملک میں کھاتہ کھولنا ریزوربینک انڈیا (RBI) سے منظور شدہ ہو اور اکاؤنٹ نمبر حاصل کرنا۔

• ڈائریکٹریٹ جنرل فورن ٹریڈ (DGFT) یا علاقائی امپورٹ ایکسپورٹ اتھارٹی سے درآمد برآمد کوڈ نمبر حاصل کرنا۔

• متعلقہ کونسل برائے فروغ برآمدات (Export Promotion Council) میں اندراج کرانا۔

• عدم ادائیگی کے نقصانات سے حفاظت کے لئے درآمد سے متعلق ادھار اور ضمانتی کا رپوریشن (ایکسپورٹ کریڈٹ اینڈ گارنٹی کا رپوریشن) (ECGE) میں رجسٹر کرانا۔

مختلف ایکسپورٹ/امپورٹ دستاویزوں میں بھرے جانے کی وجہ سے ایکسپورٹ فرم کو امپورٹ ایکسپورٹ کوڈ نمبر رکھنے کی ضرورت ہوتی ہے۔ IEC نمبر حاصل کرنے کے لئے فرم کو ڈائریکٹریٹ جنرل فورن ٹریڈ کے دفتر میں درخواست دینی ہوتی ہے درخواست کے ساتھ کچھ ضروری دستاویز بھی جمع کرنے ہوتے ہیں جیسے ایکسپورٹ، امپورٹ خاکہ (Profile) ضروری فیس کی بینک کی رسید، فارم پربینک کا تصدیق نامہ، بینک سے تصدیق شدہ دونوٹو گراف، غیر رہائشی مقصد کی تفصیلات اور مشتبہ شمار کردہ فرموں سے لا تعلقی کا حلف نامہ۔

متعلقہ برآمد فروغ کونسل کے یہاں رجسٹر کرانا ہر ایکسپورٹ کے لئے قانوناً لازمی ہے حکومت ہند نے مختلف قسم کی اشیاء کی برآمد کے فروغ و ترقی کے لئے مختلف فروغ برآمدات کونسل قائم کی ہیں جیسے انجیرنگ ایکسپورٹ پروموشن کونسل (EIPC)

آب کاری کا پروانہ راہ دربی جاری کر سکتا ہے۔ لیکن بہت سے مواقع پر حکومت محصول آب کاری کی ادائیگی کو معاف کر دیتی ہے یا بعد میں اسے واپس کر دیتی ہے، بشرطیکہ اشیاء کو ایکسپورٹ کے مقصد سے تیار کیا گیا ہو۔ اس چھوٹ یا باز واپسی کے پیچھے یہ احساس کارفرما ہے کہ ایکسپورٹروں کو مراعات فراہم کرائی جائیں تاکہ وہ زیادہ سے زیادہ ایکسپورٹ کر سکیں اور عالمی مارکیٹ میں ایکسپورٹ کی جانے والی اشیاء کو مزید مسابقتی بنایا جاسکے۔ محصول کی واپسی (refund) کو واپس کیا گیا محصول "Duty Draw back" کہا جاتا ہے فی الحال اس اسکیم کا ک انتظام و انصرام ڈائریکٹریٹ آف ڈرائیو کرتا ہے جو وزارت مالیات کے ماتحت ہے اور اشیاء کے لئے ڈرائیو کی شرحیں متعین کرنے کا مجاز ہے۔ ڈرائیو (Drawback) کی منظوری اور ادائیگی سے متعلق کام کی نگرانی و نگہداشت کمشنر آف کسٹمز یا سنٹرل ایکسائز انچارج کے ذریعے یا متعلقہ بندرگاہ ریز پورٹ (لینڈ کسٹم اسٹیشن کے ذریعے کی جاتی ہے۔ جہاں سے اشیاء کی ایکسپورٹ کرنے پر غور کیا جاتا ہے۔

(ix) اساسی سرٹیفکیٹ کا حصول: کچھ اہم ممالک کی خاص ملک سے اشیاء کی آمد پر حاصل رعایتیں یا دیگر مستثنیات فراہم کرتی ہیں۔ ان مراعات کے حصول کے لئے امپورٹر، ایکسپورٹر سے اساسی سرٹیفکیٹ (Certificate of Origin) ارسال کرنے کے لئے کہہ سکتا ہے۔ اساسی سرٹیفکیٹ ایک ثبوت کا کام کرتا ہے کہ اشیاء واقعتاً اسی ملک میں تیار کی گئی ہیں جہاں سے انہیں ایکسپورٹ کیا گیا ہے۔ یہ سرٹیفکیٹ ایکسپورٹر کے ملک میں قائم تجارتی قونصل خانہ (Trade Consulate) سے حاصل کیا جاسکتا ہے۔

جن سے اس بات کو یقینی بنانا ہے کہ صرف عمدہ معیاری اشیاء ہی برآمد کی جاسکیں۔ اس طرح کے اقدام میں ایک ضروری قدم ہے کہ حکومت کی طرف سے طے شدہ کسی ایجنسی کے ذریعے کچھ اشیاء کا معائنہ کرایا جائے گا۔ اس مقصد کے لئے حکومت نے برآمدی اشیاء سے متعلق کوالٹی کنٹرول، اور معائنہ کا قانون 1963 (ایکسپورٹ کوالٹی کنٹرول اینڈ انٹیکشن ایکٹ 1963) بنایا ہے اس کے لئے حکومت نے کچھ ایجنسیوں کو معائنہ جاتی ایجنسی کے طور پر منظور کیا ہے۔ اگر ایکسپورٹ کی جانے والی شے اس زمرے میں آتی ہے تو ایکسپورٹر کو جانچ سرٹیفکیٹ حاصل کرنے کے لئے ایکسپورٹ انٹیکشن ایجنسی (EIA) سے رجوع کرنا پڑتا ہے۔ برآمد کرتے وقت دیگر برآمداتی دستاویزات کے ساتھ ماقبل جہاز برادری معائنہ رپورٹ (Preshipment inspection report) کو بھی جمع کرنا لازمی ہوتا ہے۔ اگر اشیاء کو اسٹارٹریڈ بیگ ہاؤسز یا ایکسپورٹ پر مبنی پروسیجر زون میں قائم انڈسٹریل زونز، اسٹیشنل انکونکس زون (EPZs/SEZs) اور 100% ایکسپورٹ پر مبنی یونٹوں (F=OUS) کے ذریعے ایکسپورٹ کیا گیا ہو تو ماقبل جہاز برادری معائنہ کی ضرورت نہیں رہتی۔

(viii) محصول چنگی کا پروانہ راہ داری: سینٹرل ایکسائز ٹیرف ایکٹ کے مطابق اشیاء سازی میں سامان کے استعمال میں آب کاری محصول (Excise Duty) کی ادائیگی کی جاتی ہے۔ ایکسپورٹر کو اس لئے اپنے خطے میں متعلقہ ایکسائز کمشنر کے یہاں انوائس یعنی رسید (Invoice) کے ساتھ درخواست دینی پڑتی ہے۔ اگر ایکسائز کمشنر مطمئن ہو جاتا ہے تو وہ محصول

(xiii) کسٹم پروانہ راہ داری: اشیاء کو جہاز پر لہرانے سے قبل کسٹم سے ان کا پروانہ راہ داری لینا لازمی ہوتا ہے۔ کسٹم کے پروانہ راہ داری کے حصول کے لئے ایکسپورٹ مال برادری جہاز بل (Shipping Bill) تیار کرتا ہے Shipping Bill ایک اہم دستاویز ہے جس کی بنیاد پر کسٹم آفس، ایکسپورٹ کی اجازت دیتا ہے شپنگ بل میں ایکسپورٹ کی جانے والی اشیاء کی تفصیلات، بحری جہاز کا نام، بندرگاہ کا نام جہاں سے اشیاء کو چھڑانا ہے، آخری مقام کے ملک کا نام اور پتہ وغیرہ جیسی تفصیلات درج ہوتی ہیں۔ اس کے بعد کسٹم ہاؤس میں کسٹم تشخیص کار کے پاس سامان شپنگ بل کی پانچ نقلیں مندرجہ ذیل دستاویزات کے ساتھ جمع کرنی ہوتی ہیں۔

- ایکسپورٹ معاہدہ یا ایکسپورٹ آرڈر
- قرض نامہ
- کاروباری نرخ نامہ
- اساسی سرٹیفکیٹ
- معائنہ کا سرٹیفکیٹ جہاں ضروری ہو۔
- بحری بیمہ پالیسی

ان دستاویزات کو جمع کرنے کے بعد، متعلقہ بندرگاہ ٹرسٹ کے سپرنٹنڈنٹ تک پہنچا جاتا ہے۔ تاکہ Carting order (گاڑی آرڈر) حاصل کیا جاسکے۔ کارٹنگ آرڈر بندرگاہ کے دروازہ پر موجود اسٹاف کے لوگوں کے لئے ہدایت نامہ ہے تاکہ گودی (Dock) میں بار جہاز (Cargo) کے داخلے کی اجازت دی جاسکے۔ کارٹنگ آرڈر حاصل کرنے کے بعد بار برادر جہاز بندرگاہ کے علاقے میں لے جایا جاتا ہے۔ اور اسے مناسب شیڈ میں جمع کر دیا جاتا ہے۔ یہ تمام کارروائیاں انجام

(x) جہازی مال برادری کے لئے جگہ کا ریزرویشن: ایکسپورٹنگ فرم جہازی کمپنی کے یہاں جہازی جگہ کے محفوظ مخصوص کرنے کے لئے درخواست دیتی ہے۔ اس کے لئے اسے ایکسپورٹ کی جانے والی اشیاء کی اقسام کو واضح کرنا ہوتا ہے۔ جہازی مال برادری (Shipping) کے لئے دی گئی درخواست کے منظور ہونے پر ہی شپنگ کمپنی (Shipping Order) حکم نامہ جاری کرتی ہے۔ شپنگ آرڈر جہاز کے کپتان کے لئے ایک ایسی دستاویز ہے جس میں یہ وضاحت کی جاتی ہے کہ مخصوص اشیاء کو ان کے کسٹم پروانہ راہ داری کے بعد ایک متعین بندرگاہ پر جہاز پر وصول کر لیا جائے۔

(xi) پیکنگ اور روانگی: اشیاء کو پھر ضروری تفصیلات جیسے امپورٹ کا نام اور پتہ، کل اور خالص وزن، جہازی بندگاہ اور جائے وقوع اور اصل ملک وغیرہ کے ساتھ باقاعدہ طور پر پیک کیا جاتا ہے اور مارکہ لگا جاتا ہے۔ پھر ایکسپورٹ اشیاء کی بندرگاہ تک نقل و حمل (Transportation) کے لئے ضروری انتظام کرتا ہے۔ مال گاڑی کے ڈبوں (Wagon) میں اشیاء کی بار برادی پر ریلوے رسید جاری کرتی ہے۔ جو اشیاء کی سند (title) کا کام دیتی ہے ایکسپورٹ ریلوے رسید کو اپنے ایجنٹ کے حق میں منتقل کرتا ہے تاکہ وہ مال برادر جہاز کی بندرگاہ پر اشیاء کی حوالگی (Delivery) لے سکے۔

(xii) اشیاء کا بیمہ: اس کے بعد ایکسپورٹ کسی بیمہ کمپنی سے اشیاء کا بیمہ کراتا ہے تاکہ دوران رسد سمندری خطرات کے سبب ہونے والے نقصانات سے اشیاء کے خراب یا ضائع ہونے کی حفاظت کی جاسکے۔

(xvi) نرخ نامہ کی تیاری: اشیاء کی روانگی کے بعد روانہ شدہ اشیاء کا نرخ نامہ (Invoice) تیار کیا جاتا ہے۔ انوائس میں بھیجی گئی اشیاء کی تعداد اور امپورٹر کے ذریعے ادا کی جانے والی رقم کا ذکر ہوتا ہے۔ C&F Agent کسٹم کے لئے اس کی تصدیق کراتا ہے۔

(xvii) ادائیگی کی وصولیابی: اشیاء کے جہاز پر لہوانے کے بعد ایکسپورٹر، امپورٹر کو اشیاء کے جہاز پر بار برداری کی اطلاع دیتا ہے۔ امپورٹر کو اپنے ملک میں اشیاء کے پہنچنے پر اور کسٹم سے چھڑانے پر ان کی تصدیق کے حصول کے لئے مختلف دستاویزوں کی ضرورت ہوتی ہے۔ اس ضمن میں جن دستاویزوں کی ضرورت ہوتی ہے وہ ہیں Invoice کی تصدیق شدہ نقل، جہاز کے مال کی بلٹی، (Bil of Lading) بیکنگ لسٹ، بیمہ پالیسی، اساسی سرٹیفکیٹ (Certificate of Origin) اور قرض نامہ ایکسپورٹران دستاویزات کو اپنے بینک کے ذریعے اس ہدایت کے ساتھ روانہ کرتا ہے کہ وہ ان دستاویزات کو امپورٹر کو اس سے زرمبادلہ بل کی منظوری کے لئے حوالے کر دے۔ زرمبادلہ کا بل ایک دستاویز ہے جو ایکسپورٹر کے ذریعے بینک کو مذکورہ دستاویزات کے ساتھ بھیجا جاتا ہے۔ رقم کی وصولیابی کے مقصد سے بینک میں متعلقہ دستاویزات جمع کرنے کو دستاویزات کا کارنا (negiation of documents) کہتے ہیں۔

زرمبادلہ (Bill of Exchange) ایک حکم نامہ ہے ایک مقررہ رقم کی ادائیگی کا امپورٹر کے لئے یا جس کو حکم دیا جائے یا کسی خاص شخص کو یا حامل دستاویز کو۔ یہ دو طرح کا ہو سکتا ہے: دستاویز بمقابلہ نظر (Documents against sight)

دینے کے لئے کیونکہ ایکسپورٹر کا بذات خود موجود رہنا ممکن نہیں ہوتا اس لیے یہ تمام کام ایک ایجنٹ کے ذریعے انجام دیئے جاتے ہیں جسے Clearing and forwarding (C&F) Agent کہا جاتا ہے۔

(xiv) جہاز کے کپتان کی رسید کا حصول: اس کے بعد اشیاء کو جہاز کے Board پر لہوا کر Mate یا جہاز کا کپتان بندرگاہ کے سپرنٹنڈینٹ کے نام Mate Receipt جاری کرتا ہے۔ Mate Receipt ایک ایسی رسید ہے جسے جہاز کا کمانڈنگ آفس جاری کرتا ہے۔ اس وقت جب کہ بار جہاز (Cargo) کو جہاز پر لہوا یا جاتا ہے۔ اس رسید میں بحری جہاز (Vessel) کا نام، Berth، شمپینٹ (جہاز بار برداری) کی تاریخ لپتارو (Pakcages) کا ذکر، مار کے اور نمبر، جہاز کے بورڈ پر وصولی کے وقت کی حالت وغیرہ۔ بندرگاہ سپرنٹنڈینٹ بندرگاہ کے واجبات کی وصولیابی کے بعد C&F ایجنٹ کو Mate resceipt حوالے کر دیتا ہے۔

(xv) جہاز کے کرائے بھاڑے کی ادائیگی اور بحری جہاز کے مال کی بلٹی جاری کرنا، C&F Agent: میٹ رسید کو شپنگ کمپنی کے حوالے کرتا ہے تاکہ جہاز کے بھاڑے کا حساب لگایا جاسکے۔ Freight کی رسید کے بعد شپنگ کمپنی جہاز کے مال کی بلٹی (Freight) (Bill of Lading) تیار کرتی ہے جس کا مقصد یہ ثبوت فراہم کرنا ہوتا ہے کہ شپنگ کمپنی نے متعینہ مقام تک لے جانے کے لئے اشیاء کو قبول کر لیا ہے۔ ہوائی راستے سے اشیاء بھیجنے کی صورت میں یہ دستاویز ہوائی راہ بل airway bill کہلاتا ہے۔

بینک سرٹیفکیٹ حاصل کرنا پڑتا ہے۔ ادائیگی کا بینک سرٹیفکیٹ (Bank Certificat of payment) ایک تصدیق نامہ ہے کہ مذکورہ ایکسپورٹ سے متعلق ضروری دستاویزات (بشمول زر مبادلہ بل) سکار لیے گئے ہیں (یعنی انہیں امپورٹر کو ادائیگی کے لئے پیش کیا جا چکا ہے۔) اور زر مبادلہ کنٹرول قوانین (Exchang control agentation) کے مطابق رقم کی وصولیابی ہو چکی ہے۔

12.2.2 درآمد کا طریق کار

درآمد تجارت (Import trade) سے مراد ہے کسی دوسرے ملک سے اشیاء کا خریدنا۔ درآمد کا طریق کار ملک بہ ملک مختلف اور ہر ملک کی درآمد اور کسٹم سے متعلق پالیسیوں اور دیگر قانونی ضابطوں پر مبنی ہوتا ہے۔ ذیل کی عبارتوں میں ہندوستانی علاقے میں اشیاء منگانے کے لئے ایک مثالی درآمدی سودے سے متعلق کیے جانے والے مختلف اقدام سے بحث کی گئی ہے۔

(i) تجارتی پوچھ تاچھ: پہلا کام جو کسی امپورٹنگ فرم کو کرنا ہوتا ہے، یہ ہے کہ وہ ان ملکوں اور فرموں سے متعلق معلومات اکٹھا کرے جو اس پہلے کو ایکسپورٹ کرتی ہیں۔ امپورٹر یہ معلومات تجارتی ڈائریکٹریوں / ریاتجارتی اداروں اور تنظیموں سے حاصل کر سکتا ہے۔ اس سے ایکسپورٹ کرنے والے ملک اور فرموں کی نشاندہی ہو جانے کے بعد امپورٹنگ فرم ایکسپورٹ فرم تک کسی تجارتی پوچھ تاچھ (trade Enquiry) کی مدد سے رسائی حاصل کرتی ہے۔ تاکہ ان کی ایکسپورٹ قیمتوں اور ایکسپورٹ سے متعلق شرائط کے بارے میں معلومات حاصل

نظری خاکہ (sight Draft) یا دستاویز مقابلہ منظوری (document apoint acceptance) میعاد ادائیگی کا (Usance Draft) نظری خاکہ صورت میں دستاویزات رقم کی ادائیگی کے بدلے ہی امپورٹر کے حوالے کر دیے جاتے ہیں جس وقت کہ جس کی امپورٹر نظری خاکہ پر دستخط کرنے کے لئے آمادہ ہوتا ہے اسی وقت متعلقہ دستاویزات اس کے حوالے کر دیے جاتے ہیں۔ دوسری ان میعاد ادائیگی خاکہ کی صورت میں امپورٹر کو دستاویزات کی سپردگی زر مبادلہ بل کی منظوری کے بدلے کی جاتی ہے جس میں رقم کی ادائیگی مقررہ مدت کے اختتام پر ہی کی جاتی ہے۔

جیسے تین ماہ زر مبادلہ بل کی وصولی پر امپورٹر نظری خاکہ کی صورت میں رقم سے دست بردار ہو جاتا ہے یا پھر میعاد ادائیگی خانے کو اپنی منظوری دیتا ہے۔ کہ زر مبادلہ بل کی ادائیگی اس کی واجب الادا رقم چکانے پر کی جائے گی۔ ایکسپورٹر کا بینک، امپورٹر کے بینک سے رقم وصول کرتا ہے۔ اور ایکسپورٹر کے کھاتے کو کریڈٹ کر دیتا ہے۔

ایکسپورٹر کو بہر حال رقم کا اس وقت تک انتظار نہیں کرنا پڑتا جب تک امپورٹر کے ذریعے اس کی ادائیگی نہ ہو جائے ایکسپورٹر دستاویزات جمع کر کے تلافی نامہ (Indemnity letter) پر دستخط کر کے اپنے بینک سے فوری طور پر رقم وصولی کر سکتا ہے۔ تلافی نامہ پر دستخط کر کے ایکسپورٹر بینک کو یقین دلاتا ہے کہ امپورٹر سے رقم کی عدم ادائیگی کی صورت میں وہ اسے مع سوڈ کے اس کی تلافی کر دے گا۔

ایکسپورٹ کی رقم کی وصولیابی کے بعد ایکسپورٹر کو ادائیگی کا

برآمداتی سودوں سے متعلق ضروری دستاویزات

(A) اشیاء سے متعلق دستاویزات (Documents related to goods)

برآمدی نرخ نامہ: (Export Invoice) برآمدی نرخ نامہ تجارتی اشیاء (merchandise) کے لئے فروخت کنندہ کا بل (sellers bill) ہے اور اس میں اشیاء کی تعداد و مقدار، کل رقم، پینٹاروں (Packages) کی تعداد، پینٹنگ پر لگے مارکے، جائے وقوع کے بندرگاہ، مال جہاز کا نام، مال جہاز کی بلٹی کا نام (Bill of lading Number) حوالگی اور ادائیگی کی شرائط وغیرہ درج ہوتی ہیں۔

پیکنگ لسٹ: (Packing List) پینٹنگ لسٹ ڈبوں یا پینٹاروں (Cases/Packs) کی تعداد کا گوشوارہ ہوتی ہے۔ جس میں ان ڈبوں یا پینٹاروں میں رکھی گئی اشیاء کی تفصیلات درج ہوتی ہیں۔ اس میں ایکسپورٹ کی جانے والی اشیاء کی نوعیت اور ان کے بھیجے جانے کی شکل کی تفصیلات دی جاتی ہیں۔

اساسی سرٹیفکیٹ: (Certificate of Origin) یہ ایک ایسا سرٹیفکیٹ ہے جس میں اس ملک کا ذکر ہوتا ہے جہاں اشیاء سازی ہونی ہے یہ سرٹیفکیٹ اپورٹر کو محصول رعایتیں (Tariff Concessions) یا دیگر مستثنیات (Exemptenos) کا حقدار بناتا ہے۔ جیسے بعض ماقبل مخصوص ممالک (Prespecified Countries) سے شروع ہونے والی اشیاء پر سدی پابندیوں (Quota Restrictions) کا عدم اطلاق جس وقت کہ مخصوص ممالک سے کچھ مخصوص اشیاء کی درآمد پر پابندی عائد ہوتی ہے، اس وقت بھی اس سرٹیفکیٹ کی ضرورت ہوتی ہے۔ درآمدی ملک میں اشیاء کو لانے کی اجازت ہوتی ہے بشرطیکہ ممنوعہ ممالک سے ان کی ابتداء نہ ہوئی ہو۔

معائنہ کا سرٹیفکیٹ: (Certificate of Inspection) معیار کو یقینی بنانے کے لئے حکومت نے کچھ اشیاء کے لئے یہ لازمی کر دیا ہے کہ کسی منظور شدہ ایجنسی سے ان کا معائنہ کرایا جائے۔ ایکسپورٹ اسپیڈیشن کونسل آف انڈیا (EIC) ایک ایسی ایجنسی ہے جو اس طرح کے معائنے کا کام انجام دیتی ہے اور بعد ازاں معائنہ کار سرٹیفکیٹ جاری کرتی ہے کہ تفویض کردہ اشیاء (Consignment) کی ایکسپورٹ کو الٹی اینڈ کنٹرول ایکٹ 1963 کے تحت جانچ کر لی گئی اور وہ ان سے متعلق کو الٹی کنٹرول اور جانچ سے متعلق شرائط سے مطمئن ہے اور یہ اشیاء درآمد کے قابل ہیں کچھ ممالک نے اس سرٹیفکیٹ کو اپنے ملک میں درآمد کیے جانے والے مال کے لئے لازمی قرار دے رکھا ہے۔

(B) لدان سے متعلق دستاویزات (Documents related to shipment)

میٹ رسید (Mate Reciept): یہ رسید ایکسپورٹر کو مال لدوانے کے بعد مال جہاز کے سردار افسر (Comanding Officer) کے ذریعے دی جاتی ہے۔ Mate Receipt میں (Vessed) مال جہاز کا نام Berth جہاز مال برداری کی تاریخ پینٹاروں (Packages) کا ذکر مارکے اور نمبر، جہاز کے بورڈ پر وصولی کے وقت کی حالت وغیرہ جہاز کی مینی (Mate Receipt) حاصل کیے بغیر مال جہاز کی بلٹی (Poll of Lading) جاری نہیں کرتی ہے۔

جہازی بل (Shipping Bill): رشینگ بل وہ اہم دستاویز ہے جس کی بنیاد پر کسٹم آفس ایکسپورٹ کی اجازت دیتا ہے۔ رشینگ بل میں ایکسپورٹ کیے جانے والی مال کی تفصیلات درج ہوتی ہیں۔ جیسے جہاز (Vessel) کا نام وہ بندرگاہ جہاں سے اشیاء کو جہاز سے اتروانا ہے آخری جائے وقوع کے ملک کا نام ایکسپورٹر کا نام اور پتہ وغیرہ۔

لدان بل (Bill of Lading): ایک ایسی دستاویز ہے جس میں جہازی کمپنی اپنے جہاز کو اشیاء کو Board پر لائے جانے کی باضابطہ سرکار رسید دیتی ہے۔ اور اس کے ساتھ ساتھ انہیں جائے وقوع کے بندرگاہ تک لے جانے کی یقین دہانی کراتی ہے۔ یہ اشیاء کی دستاویز بھی ہے اور اسے بذات خود منتقلی (endorsement) اور حوالگی (delivery) کے ذریعے آسانی منتقل بھی کیا جاسکتا ہے۔

ہوائی راہ بل (Airway Bill): لدان بل کی طرح ہوائی راہ بل (Airway Bill) ایک ایسا دستاویز ہے جس میں ہوائی کمپنی اپنے جہاز پر اشیاء کو لائے جانے کی باضابطہ سرکاری رسید دیتی ہے اور اس کے ساتھ ساتھ اشیاء کو جائے وقوع کے بندرگاہ تک لے جانے کی یقین دہانی کراتی ہے۔ یہ اشیاء کے لئے ایک سندی دستاویز بھی ہے اور بذات خود منتقلی (endorsement) اور حوالگی (delirvery) کے ذریعے اسے آسانی منتقل بھی کیا جاسکتا ہے۔

بحری بیمہ پالیسی (Marine Insurance Policy): یہ بیمہ معاہدہ کا ایک سرٹیفکیٹ ہے جس کے ذریعے بیمہ کمپنی ادائیگی رقم کے معاملہ میں رضا مند ہوتی ہے جسے پرییم (Premium) کہا جاتا ہے۔ اس کا مقصد بیمہ کرانے والے (insured) کے نقصان کی تلافی ہوتی ہے جو ان اشیاء کے ضمن میں بیمہ کرنے والے کو سمندری خطرات سے لاحق ہو سکتے ہیں۔

(C) ادائیگی سے متعلق دستاویزات

قرض نامہ: (Letter of Credit) یہ ایک ضمانت نامہ ہے جسے امپورٹر کے بینک کے ذریعے جاری کیا جاتا ہے کہ وہ ایکسپورٹر کے بینک کو ایکسپورٹ بلوں کی ایک خاص رقم تک کی ادائیگی کرے گا۔ قرض نامہ (Letter of Credit) بین الاقوامی سودوں کا حساب چکانے کے لئے اختیار کیے جانے والا سب سے زیادہ مناسب اور محفوظ طریقہ ہے۔

زر مبادلہ بل (Bill of exchange): یہ ایک تحریری دستاویز ہے جس میں دستاویز جاری کرنے والا دوسرے فریق کو حکم دیتا ہے کہ وہ مخصوص شخص کو یا حامل دستاویز کو ایک مخصوص رقم کی ادائیگی کرے گا۔ برآمد درآمد سودوں کے ضمن میں زر مبادلہ بل ایکسپورٹر کے ذریعے امپورٹر کے نام لکھا جاتا ہے۔ جس میں موخر الذکر (یعنی امپورٹر) کو ایک مخصوص شخص یا زر مبادلہ کے حامل کو مخصوص رقم کی ادائیگی کرنے کے لئے کہا جاتا ہے۔

ادائیگی کا بینک سرٹیفکیٹ (Bank Certificate of Payment): یہ ایک تصدیق نامہ ہے کہ مذکورہ ایکسپورٹ سودے سے متعلق ضروری دستاویزات (بشمول زر مبادلہ بل) سکار لیے گئے ہیں (یعنی انہیں امپورٹر کو ادائیگی کے لئے پیش کیا جا چکا ہے۔ اور زر مبادلہ کنٹرول قوانین (Exchange Control regulations) کے مطابق رقم کی وصولیابی ہو چکی ہے۔

حاصل کرے (IEC) متعدد امپورٹ دستاویزوں میں اس کوڈ نمبر کی ضرورت پیش آتی ہے۔

(iii) غیر ملکی زرمبادلہ کا حصول: درآمدی سودے کے ضمن میں کیونکہ سپلائر (مال رساں) کسی غیر ملک میں رہ رہا ہوتا ہے اس لئے وہ ادائیگیوں کے لئے غیر ملکی سکے رائج الوقت (کرنسی) کا مطالبہ کرنا ہے کرتی ہے۔ غیر ملکی کرنسی میں ادائیگی کا مطلب ہے کہ ہندوستانی کرنسی کا غیر ملکی کرنسی میں مبادلہ کیا جائے۔ ہندوستان میں تمام غیر ملکی زرمبادلہ سودے ریزرو بنک آف انڈیا (RBI) کے ایکنج کنٹرول ڈیپارٹمنٹ کے ذریعے ہی طے کیے جاتے ہیں۔ مروجہ قوانین کی رو سے ہر امپورٹر کو غیر ملکی زرمبادلہ کی منظوری حاصل کرنا لازمی قرار دیا گیا ہے۔ غیر ملکی زرمبادلہ کے لئے یہ منظوری حاصل کرنے کے لئے امپورٹر کو RBI سے منظور شدہ کسی بینک میں درخواست دینی پڑتی ہے۔ ایکنج کنٹرول ایکٹ (Exchange Control Act) کے ضابطوں کے مطابق یہ درخواست مجبورہ فارم پر امپورٹ لائسنس کے ساتھ دینی ہوتی ہے۔ درخواست فارم کی مناسب جانچ پڑتال کے بعد بینک امپورٹ سودے کے لئے ضروری غیر ملکی زرمبادلہ کی منظوری دیتا ہے۔

(iv) آرڈر دینا یا اینڈینٹ: امپورٹ لائسنس حاصل ہوجانے کے بعد امپورٹر، ایکسپورٹر کو مخصوص اشیاء کی سپلائی کے لئے امپورٹ آرڈر یا اینڈینٹ دیتا ہے۔ امپورٹ آرڈر میں قیمت تعداد، مقدار، سائز، گریڈ اور آرڈر دی گئی اشیاء سے متعلق کوالٹی وغیرہ کی تفصیلات درج ہوتی ہے۔ مزید یہ کہ اس میں پکینگ، شپنگ، مال جہاز کے بندرگاہوں اور جائے وقوع حوالگی

کر سکیں۔ تجارتی پوچھ تاچھ ایک تحریری عرضداشت ہے جو کسی درآمدی فرم کے ذریعے کی جاتی ہے۔ کہ ایکسپورٹر انہیں قیمت اور مختلف شرائط و ضوابط سے متعلق اطلاعات فراہم کرے جن پر موخر الذکر (یعنی ایکسپورٹر) اشیاء کے ایکسپورٹ پر آمادہ ہو۔

تجارتی پوچھ تاچھ کے بعد ایکسپورٹ نرخ نامہ تیار کرتا ہے اور اسے امپورٹر کے پاس بھیجتا ہے یہ نرخ Quotation شرح نرخ نامہ Invoice کہلاتی ہے۔ شرح نرخ نامہ کا خاکہ (Proforma Invoice) ایک ایسی دستاویز ہے جس میں ایکسپورٹ کی جانے والی اشیاء کی کوالٹی، گریڈ، ڈیزائن، سائز وزن اور قیمت سے متعلق تفصیلات درج ہوتی ہیں نیز وہ تمام شرائط و ضوابط بھی جن پر ایکسپورٹ کیا جائے گا۔

(ii) امپورٹ لائسنس کا حصول: بہت سی اشیاء ایسی ہیں جنہیں باسانی امپورٹ کیا جاسکتا ہے جب کہ کچھ دوسری اشیاء کے لئے لائسنس کی ضرورت ہوتی ہے امپورٹر کو مروجہ ایکسپورٹ امپورٹ پالیسی (IXIM) سے رجوع کرنا پتا ہے۔ یہ جاننے کے لئے کہ جن اشیاء کو وہ امپورٹ کرنا چاہتا ہے چاہتی ہے کیا ان کے لئے امپورٹ لائسنس کی ضرورت ہے۔ اس صورت میں کہ اشیاء کو صرف لائسنس کی بنیاد پر ہی امپورٹ کیا جاسکتا ہے، امپورٹر کو امپورٹ لائسنس حاصل کرنا لازمی ہوتا ہے۔ ہندوستان میں ہر امپورٹر نیز ایکسپورٹر کے لئے یہی (کے لئے یہ قانون ضروری ہے کہ وہ ڈائریکٹریٹ جنرل فورن ٹریڈ (DGFT) میں یا رجسٹرڈ ایکسپورٹ لائسنس اٹھارٹی نے یہاں رجسٹریشن کرائے اور امپورٹ ایکسپورٹ کو ڈنمبر

گوشتوارہ (Delivery Schedule) بیمہ اور ادائیگی کے

طریقے سے متعلق اطلاعات درج ہوتی ہیں۔ امپورٹ آرڈر کا مسودہ بہت دھیان سے تیار کیا جانا چاہئے تاکہ امپورٹر اور ایکسپورٹر کے درمیان کسی بھی قسم کی غلط فہمی یا ابہام اور اس کے نتیجے میں ہونے والے تصادم سے بچا جاسکے۔

(v) ساکھ نامہ کا حصول: اگر امپورٹر اور سمندر پار سامان رساں (Overseas supplier) کے درمیان ادائیگی کی شرائط پر رضامندی ہو جاتی ہے، تو پھر امپورٹر کو اپنے بینک سے قرض نامہ (Letter of Credit) حاصل کرنا ہوتا ہے اور پھر اسے سمندر پار سامان رساں کو بھیجنا ہوتا ہے جیسا کہ پہلے بتایا گیا ہے کہ ساکھ نامہ ایک ضمانت نامہ Guarantee ہے جسے

امپورٹر کے بینک کے ذریعے جاری کیا جاتا ہے جس میں ایکسپورٹر کے بینک کو ایکسپورٹ بلوں کی ادائیگی کے لئے ایوئس رقم کی ادائیگی کرنے کی بات ہوتی ہے۔ قرض نامہ (Letter of Credit) بین الاقوامی سودوں کا حساب چکانے کے لئے ادائیگی کے لئے اختیار کیے جانے والا سب سے زیادہ مناسب اور محفوظ طریقہ ہے ایکسپورٹر چاہتا ہے کہ یہ دستاویز لازمی طور پر ہو کیونکہ اس کے سبب عدم ادائیگی کا کوئی خطرہ نہیں رہتا۔

(vi) مالیات کی فراہمی: امپورٹر کو اشیاء کو بندرگاہ پر پہنچ جانے کے بعد ایکسپورٹر کو رقم ادا کرنے کے لئے پہلے سے کچھ انتظامات کر لینے چاہئیں۔ درآمدات (امپورٹس) کے لئے مالیات کی پہلے سے منصوبہ بندی ضروری ہے۔ تاکہ ادائیگی کی ضرورت سے بندرگاہ پر غیر بے باق (uncleared) درآمد شدہ اشیاء پر ہونے والی ٹیکس ہر جانے (جسے جڑنے وغیرہ) سے

بچا جاسکے۔

(vii) جہازی ہدایت کی رسید: بار جہاز پر اشیاء لادے جانے کے بعد سمندر پار سامان رساں امپورٹر کو جہازی ہدایت کی رسید (Shippment Advice) بھیجتا ہے Shippment Advice میں اشیاء کے جہاز پر لادے جانے سے متعلق اطلاعات درج ہوتی ہیں۔ Advice میں فراہم کردہ اطلاعات میں Invoice نمبر Airway Bill Bill of Lading نمبر اور تاریخ، بار درآمد جہاز کا نام اور تاریخ ایکسپورٹ کا بندرگاہ اشیاء کی کیفیت وار تعداد و مقدار اور بحری جہاز پر روئگی کی تاریخ وغیرہ تفصیلات شامل ہوتی ہیں۔

(viii) درآمدی دستاویزات کی تکمیل سکبدوشی: اشیاء کو جہاز پر لادے جانے کے بعد سمندر پار سامان رساں (سپلائر) معاہدہ کی شرائط اور ساکھ نامہ (Letter of Credit) کے مطابق ضروری دستاویزات کا ایک سیٹ تیار کرتا ہے۔ اور اسے اپنے بینک کے حوالے کر دیتا ہے۔ تاکہ وہ ان دستاویزات کو ساکھ نامہ کی تفصیلات کے مطابق امپورٹ کو مزید منتقلی اور کارروائی کے لئے آگے بڑھادے دستاویزات کے اس سیٹ میں عام طور پر زر مبادلہ بل (Bill of Exchange)، تجارتی نرخ نامہ (Commercial Invoice)، مال جہاز کی بلٹی (Bill of Lading) ہوائی سیل بل (Airway bill) پلنگ لسٹ، اساسی سرٹیفکیٹ بحری بیمہ پالیسی وغیرہ شامل ہوتے ہیں۔

مذکورہ دستاویزات کے ساتھ شامل زر مبادلہ بل کو دستاویزی

(x) کشم کا پروانہ راہ داری اور اشیاء کا چھڑانا: ہندوستان میں درآمد کہے گئے تمام مال کو ہندوستانی سرحد میں داخل ہونے کے بعد کشم کی رکاوٹوں کو دور کرنے کے مرحلے سے گزرنا پڑتا ہے۔ کشم کا پروانہ راہ داری کسی حد تک ایک پیچیدہ Custom Clearance عمل سے اور اس کے لئے بہت سی کارروائیاں انجام دینی پڑتی ہیں اسی لئے مشورہ دیا جاتا ہے کہ ایمپورٹرز C&F ایجنٹس کا تقرر کریں جو اس طرح کی کارروائیوں کے انجام دینے میں پڑے ماہر ہوتے ہیں اور کشم سے مال کے پروانہ راہ داری حاصل کرنے میں اہم رول ادا کرتے ہیں۔

سب سے پہلے ایمپورٹر کو حوالگی حکم نامہ حاصل کرنا ہوتا ہے جسے دوسرے لفظوں میں حوالگی کی منتقلی کہا جاتا ہے۔ عام طور پر جب مال جہاز بندرگاہ پر پہنچتا ہے تو ایمپورٹر مال جہاز کی بلٹی (Bill of lading) کی پشت پر منتقلی (endorsement) حاصل کرتا ہے۔ یہ endorement متعلقہ شپنگ کمپنی کے ذریعے کی جاتی ہے۔ بعض صورتوں میں بل کو endorse کرنے کے بجائے شپنگ کمپنی حوالگی حکم نامہ (Delevery order) جاری کرتی ہے اس حکم نامہ سے ایمپورٹر اشیاء کی حوالگی کا حقدار ہوتا ہے۔ اشیاء کی تحویل سے قبل بلا شہد ایمپورٹر کو پہلے مال بھاڑے کے اخراجات (freight) (اگر ایکسپورٹر کے ذریعے نہیں ادا نہ کیا گیا ہو) ادا کرنے پڑتے ہیں۔

ایمپورٹر کو گودی (Dock) واجبات کی بھی ادائیگی کرنی پڑتی ہے اور Part trust dues receipt حاصل کرنی ہوتی ہے۔ اس کے لئے ایمپورٹر landing and

زر مبادلہ بل (Documentary bill of Exchange) کہا جاتی ہے برآمدی طریق کار کے ضمن میں جیسا کہ پہلے بتایا گیا ہے کہ دستاویز زر مبادلہ بل دو طرح کا ہوتا ہے: دستاویز بمقابلہ ادائیگی (نظری خاکہ Sight Draft) یا دستاویز مقابلہ منظوری (Document apoints acceptance) (معیاد ادائیگی خاکہ Usance draft نظری خاکہ Sigh Draft کی صورت میں دستاویزات رقم کی ادائیگی کے بدلے ہی ایمپورٹر کے حوالے کر دیے جاتے ہیں لیکن میعاد ادائیگی خاکہ (Usance draft) کی صورت میں ایمپورٹر کو دستاویزات زر مبادلہ بل کی منظوری کے بدلے حوالے کیے جاتے ہیں۔ دستاویزات کے حوالے کیے جانے کے مقصد سے زر مبادلہ بل کی منظوری کو درآمدی دستاویزات کی تکمیل یا سکدوشی کہا جاتا ہے۔ دستاویزات کی تکمیل رسکدوشی کا عمل (Retirement) جب مکمل ہو جاتا ہے تو بینک درآمدی دستاویزات کو ایمپورٹر کے حوالے کر دیتا ہے۔

(ix) اشیاء کی آمد: معاہدہ کے مطابق سمندر پار سامان فراہم کنندہ (Overseas supplier) کے ذریعے اشیاء کو جہاز پر لاد دیا جاتا ہے۔ مال بردار جہاز (بحری یا ہوائی) کا نگران (انچارج) شخص، گودی یا ہوائی ادے پر انچارج جو افسر کو درآمدی ملک میں اشیاء کی آمد سے متعلق اطلاع دیتا ہے۔ وہ ایک دستاویز فراہم کرتا ہے۔ جسے Import general manifest درآمدی مال کی عمومی فہرست کہا جاتا ہے۔ Import general manifest ایک ایسی دستاویز ہے جس میں درآمد شدہ مالک کی تفصیلات درج ہوتی ہیں۔ یہی وہ دستاویز ہے جس کی بنیاد پر Cargo سے مال چھڑایا جاتا ہے۔

درآمدی سودوں میں کام آنے والی خاص دستاویزات

تجارتی پوچھ تاچھ: (trade Enquiry) تجارتی پوچھ تاچھ ایک تحریری عرضداشت ہے جو کسی درآمدی فرم کے ذریعے دی جاتی ہے۔ کہ ایکسپورٹ انہیں قیمت اور مختلف شرائط و ضوابط سے متعلق اطلاعات فراہم کرے جن پر موخر الذکر (یعنی ایکسپورٹ) اشیاء کے ایکسپورٹ پر آمادہ ہو۔

نرخ نامہ خاکہ: (Proforma Invoice) یہ ایک ایسی دستاویز ہے جس میں ایکسپورٹ کی جانے والی اشیاء کی کوالٹی، گریڈ، ڈیزائن، وزن اور قیمت سے متعلق تفصیلات درج ہوتی ہیں نیز وہ تمام شرائط و ضوابط بھی جن پر مال ایکسپورٹ کیا جائے گا۔

درآمدی حکم نامہ یا فرانشس خریداری (اینڈینٹ): (Import order or indent) یہ ایک ایسی دستاویز ہے جس میں خریدار (امپورٹر) سپلائر (ایکسپورٹر) کو مطلوبہ اشیاء کی سپلائی کا حکم دیتا ہے۔ اس حکم نامہ یا اینڈینٹ میں درآمد کیے جانے والے مال کی کوالٹی اور تعداد و مقدار، اشیاء کی لگائی جانے والی قیمت، اشیاء کے بھیجے جانے کا طریقہ، بیکنگ کی نوعیت، ادائیگی کا طریقہ وغیرہ شامل ہوتا ہے۔

قرض نامہ: (Letter of Credit) یہ ایسی دستاویز ہے جس میں ایمپورٹر کے بینک کی طرف سے ایکسپورٹر کے بینک کے لئے ضمان دی جاتی ہے کہ یہ ایک یقین دہانی ہے کہ وہ ایمپورٹر کو اشیاء کی ایکسپورٹ کے ضمن میں ایکسپورٹر کے ذریعے جاری کیے گئے بلوں کی رقم کی ایک مخصوص رقم تک کی ادائیگی کرے گا۔

جہازی ہدایت: (Shipping Advice) یہ ایسی دستاویز ہے کہ جسے ایکسپورٹر، ایمپورٹر کو اس اطلاع کے ساتھ بھیجتا ہے کہ مال جہاز پر لا دا جا چکا ہے۔ جہازی ہدایت (shipping Advice) میں انوائس نمبر، مال جہاز کی بلٹی (Bill of lading) ہوائی راہ بل نمبر اور تاریخ، بحری جہاز کا نام اور تاریخ، برآمد کی بندرگاہ، اشیاء کی کیفیات اور تعداد و مقدار اور بحری جہاز کے روانہ ہونے کی تاریخ درج ہوتی ہیں۔ لدان بل: (Bill of Lading) یہ ایک ایسی دستاویز ہے جسے جہاز کے ماسٹر کے ذریعے تیار اور دستخط کیا جاتا ہے۔ یہ دستاویز Board پر اشیاء کی وصولی کی رسید ہوتی ہے اس میں وہ تمام شرائط درج ہوتی ہیں جن کی بنیاد پر اشیاء کی امکانی بندرگاہ تک لے جایا جاتا ہے۔

بہوائی راہ بل: (Airway Bill) کی طرح Airway Bill بھی ایک دستاویز ہے جس میں ایئر لائن جہازی کمپنی اپنے ایئر کرافٹ کی Board پر اشیاء کے وصول ہونے کی باضابطہ رسید دیتی ہے اور اس کے ساتھ ساتھ اشیاء کو جائے وقوع کے بندرگاہ تک لے جانے کی یقین دہانی کراتی ہے۔ مزید یہ کہ یہ اشیاء کی سند کی دستاویز بھی ہے اور بذات خود منتقلی و حوالگی (endorsement & Delivery) کے ذریعہ آسانی منتقل ہو جانے والی بھی ہیں۔

داخلہ کا بل: (Bill of Entry) یہ ایک فارم ہے جو کسٹم آفیسر کے ذریعے ایمپورٹر کو روانہ کیا جاتا ہے۔ اسے اشیاء حاصل

کرنے کے وقت امپورٹر کے ذریعہ پُر کیا جاتا ہے۔ اس کے تین تلقین تیار کی جاتی ہیں اور کسٹم آفس میں جمع کرنی ہوتی ہیں۔ Bill of Entry میں امپورٹر کا نام و پتہ، جہا کا نام، پشٹاروں (Packages) کی تعداد، پشٹاروں پر مارکے، اشیاء کی کیفیت، تعداد و اوزن و قیمت، ایکسپورٹر کا نام اور پتہ، جائے وقوع کے بندرگاہ اور قابل ادا کسٹم ڈیوٹی کی رقم وغیرہ درج ہوتی ہے۔

زر مبادلہ بل: (Bill of Exchange) یہ ایک تحریری دستاویز ہے جہاں اس کا جاری کرنے والا شخص دوسری ہارٹی کو حاکم دیتا ہے کہ وہ ایک منحصر شخص یا زر مبادلہ بل دستاویز کے حامل شخص کو ایک مقررہ رقم ادا کرے۔

نظری ڈرافٹ: (sight Draft) یہ بھی زر مبادلہ بل (Bill of Exchange) کی ہی ایک شکل ہے جس میں زر مبادلہ بل کا لکھنے والا بینک کو ہدایت کرتا ہے کہ وہ امپورٹر کو رقم ادائیگی کے بدلے متعلقہ دستاویزات حوالے کر دے۔

میعاد ادائیگی خاکہ: (Usance Draft) یہ بھی زر مبادلہ بل (Bill of Exchange) کی ہی ایک شکل ہے جس میں زر مبادلہ بل کا لکھنے والا بینک ہدایت کرتا ہے کہ وہ امپورٹر کو زر مبادلہ کی منظوری کے بدلے متعلقہ دستاویزات حوالے کر دے۔

درآمدی سال کسی عمومی فہرست: (import general Manifest) یہ ایک ایسی دستاویز ہے جس میں درآمد شدہ اشیاء کی تفصیلات درج ہوتی ہیں۔ یہی وہ دستاویز ہے جس کی بنیاد پر Cargo سے مال چھڑایا جاتا ہے۔

چالان: (Dock Challan) جب کسٹم کی تمام کاروائیاں مکمل ہو جاتی ہیں تو Dock و اجبات ادا کیے جاتے ہیں Dock و اجبات (Dock Dues) ادا کرتے وقت امپورٹر یا اس کی طرف سے مامور کردہ Clearing Agent ایک چالان یا فارم میں اس کی وضاحت کرتا ہے یہ فارم یا چالان ہی Dock Challan کہلاتا ہے۔

ایک تشخیص کار (appraiser) دستاویزات کو دھیان سے جمع کرنی ہوتی ہیں جسے درخواست برائے درآمد (application to import) کہا جاتا ہے۔ اور جانچ پڑتال کئے جانے کا حکم نامہ دیتا ہے۔ امپورٹر تشخیص کار کے ذریعے تیار کی گئی اس دستاویز کو حاصل کرتا ہے اور اگر ضروری ہو تو محصول (Duty) ادا کرتا ہے۔

درآمدی محصول (Import duty) کی ادائیگی کے بعد Dock سپرہنڈینٹ کو داخلہ کا بل (Bill of entry) پیش کیا جانا ضروری ہوتا ہے۔ اسے سپرہنڈینٹ کے ذریعے نقصان زر (Marked) کیا جاتا ہے وار ایک ممتحن (Examiner) سے درآمد شدہ مال کی باقاعدہ جانچ کے لئے کہا جاتا ہے۔ جانچ کنندہ داخلے کے بل (Bill of Entry) پر اپنی رپورٹ دیتا ہے امپورٹر یا اس کا ایجنٹ (Bill of entry) کو بندرگاہ shipping Dues office پر گئے فارم کی دو نقلیں جمع کرنی ہوتی ہیں جسے درخواست برائے درآمد (application to import) کہا جاتا ہے۔

Dock, landing and Shipping dues office افسران کی خدمات کے لئے چارج لگاتا ہے۔ جسے امپورٹر کے ذریعہ ہی ادا کیا جاتا ہے۔ Dock charges کی ادائیگی کے بعد درخواست کی ایک نقل امپورٹر کو رسید دیدی جاتی ہے۔ اس رسید کو بندرگاہ کے اسہاری واجبات کی رسید (Post trust dues receipt) کہا جاتا ہے۔

امپورٹر پھر کسٹم کی درآمدی محصول (duty) کا حساب لگانے کے لئے ایک فارم Bill of Entry پُر کرتا ہے۔ پھر

کیونکہ گھریلو طور پر استعمال نہیں ہوتیں۔ اس لئے ان پر مختلف قسم کے محصولات (Excuse & Custom Duty) لاگو نہیں ہوتے ایکسپورٹ اشیاء پر ادا کیے گئے اس قسم کے محصولات کو متعلقہ افسران کے ذریعے ایکسپورٹروں کو ان اشیاء کے ایکسپورٹ کا ثبوت و تصدیق نامہ پیش کر کے واپس کر دیے جاتے ہیں۔ محصولات کی یہ باز ادائیگی محصولات واپسی ادائیگی (duty drawback) کہلاتی ہے کچھ خاص محصولات کی باز ادائیگیوں میں یہ محصولات شامل ہیں۔ جسے ایکسپورٹ کے لئے بنائی گئی اشیاء پر ادا کیے گئے آب کاری محصولات کی باز ادائیگی، ایکسپورٹ پیداوار کے لئے امپورٹ کئے گئے خام مال اور مشینوں پر ادا کئے گئے کسٹم محصولات کی باز ادائیگی۔ موخر الذکر (کسٹم محصولات سے متعلق) کو کسٹم کی باز ادائیگی (Custom drawback) بھی کہا جاتا ہے۔

(ii) اقرار نامہ اسکیم کے تحت برآمدی پیداوار: یہ سہولت فرموں کو آب کاری یا ایکسائز اور دیگر محصولات کی ادائیگی کے بغیر اشیاء تیار کرنے کا حقدار بناتی ہیں۔ یہ سہولت حاصل کرنے کی خواہش مند فرموں کو اس کے لئے ایک حلف نامہ یا اقرار نامہ (Bond) دینا پڑتا ہے۔ کہ وہ اشیاء کو ایکسپورٹ کے مقصد سے تیار کر رہی ہیں نیز وہ ان اشیاء کو ان کی تیاری پر ایکسپورٹ کریں گی۔

(iii) سیلز ٹیکس کی ادائیگی سے چھوٹ: ایکسپورٹ مقصد سے بنائی گئی اشیاء پر فروخت ٹیکس لاگو نہیں ہوتا۔ یہاں تک کہ ایک طویل عرصہ تک ایکسپورٹ کاروبار سے حاصل شدہ آمدنی کو

افسران (Part authority) کے سامنے پیش کرتا ہے۔ ضروری اخراجات حاصل کرنے کے بعد بندرگاہ کا محکمہ اشیاء چھڑانے کا حکم نامہ (release order) جاری کرتی ہے۔

12.3 غیر ملکی تجارت کا فروغ: ترغیبات اور تنظیمی اعانت

ملک میں کاروباری فرموں کے لئے ان کی ایکسپورٹ کی مسابقتوں کو بہتر بنانے کے لئے متعدد مراعات اور اسکیمیں مقبول ہیں۔ وقتاً فوقتاً حکومت نے بھی بہت سی تنظیمیں قائم کی ہیں۔ جو بین الاقوامی کاروبار میں لگی فرموں کو بنیادی خدمات پر مشتمل تعاون اور مارکیٹ سے متعلق اعانت فراہم کرتی ہیں۔ غیر ملکی تجارت کے فروغ سے متعلق کچھ خاص خاص اسکیموں اور تنظیموں کے بارے میں ذیل کے حصوں میں بحث کی گئی ہے۔

12.3.1 غیر ملکی تجارت کا فروغ۔ اقدامات اور اسکیمیں

حکومت اپنی برآمد۔ درآمد پالیسی (EXIM) میں کاروباری فرموں کے لئے موجود تجارتی فروغ کی مختلف اسکیموں اور طریقوں کی تفصیلات کا اعلان کرتی رہتی ہے۔ تاکہ برآمد درآمد کاروبار کے لئے سہولیات بہم پہنچائے۔ تجارت کے فروغ کے کچھ خاص طریقے (خاص طور پر ایکسپورٹ سے متعلق) جو آج کل رائج ہیں درج ذیل ہیں:

(i) محصول واپسی اسکیم: ایکسپورٹ کے لئے تیاری گئی اشیاء

(v) برآمدات کے فروغ کے لیے اشیاء اصل کی اسکیم: اس اسکیم کا بنیادی مقصد برآمدی پیداوار کے لئے اشیاء اصل (Capital goods) کی درآمد کو بڑھا دینا ہے۔ یہ اسکیم ایکسپورٹ کو بغیر کسٹم ڈیوٹی یا کم شرح کسٹم ڈیوٹی پر اشیاء اصل Capital goods کی درآمد کی اجازت دیتی ہے بشرطیکہ وہ اصل صارف کے احوال (Actual user condition) اور ایکسپورٹ کے خاص قوانین کی تکمیل کرتی ہوں۔ اگر اشیاء سازوں (manufacturers) کے ذریعے مذکورہ شرائط کی تکمیل ہو جاتی ہے۔ تو وہ اشیاء اصل (Capital goods) کو درآمدی محصول کی صفر شرح پر یا رعایتی شرح پر درآمد کر سکتے ہیں۔ معاون اشیاء ساز اور خدمات بہم پہنچانے والے (Service providers) بھی اس اسکیم کے تحت Capital goods کو درآمد کر سکتے ہیں۔ یہ اسکیم بالخصوص ان صنعتی اکائیوں کے لئے فائدہ مند ہے جو اپنے موجودہ پلانٹ اور مشینری کی جدید کاری اور انہیں اعلیٰ درجے کا بنانے (upgradation) کے خواہش مند ہیں۔ اب خدمات بہم پہنچانے والی فرمیں بھی درآمد کیے جانے والی اشیاء کے لئے حاصل کر سکتی ہیں۔ جیسے کہ ایکسپورٹ کے مقصد سے Computer Software Systems جس کی Software Systems کی تیاری کے لئے ضرورت پڑتی ہے۔

(vi) ایکسپورٹ فرموں کو ایکسپورٹ ہاؤس ٹریڈ ہاؤس اور سپرائسٹریڈ ہاؤس کی منظوری دینے کی اسکیم: مستقل طور پر برآمد کرنے والوں کو ترقی دینے اور بین الاقوامی مارکیٹ میں ان

آمدنی ٹیکس (Income tax) کی ادائیگی میں بھی چھوٹ حاصل تھی لیکن اب آمدنی ٹیکس سے چھوٹ کا یہ فائدہ صرف ان اشیاء کے لئے ہے جو سو فیصد برآمد پر مبنی ہوں اور وہ اشیاء (Units) جنہیں منتخب سالوں کے لئے (EPZs) Special Export processing Zones (SEZs) Economic Zones میں تیار کیا گیا ہو۔ آئندہ عمارتوں میں ہم مختصر طور پر ان اشیاء سے متعلق بحث کریں گے جنہیں سو فیصد ایکسپورٹ پر مبنی اشیاء 100% (100% Export oriented Units (EPZs) Export Processing (FOUs) اور (SEZs) Special Economic Zones میں برآمد کے لئے تیار کیا گیا ہو۔

(iv) پیشگی لائسنس اسکیم: یہ ایک ایسی اسکیم ہے جس کے تحت ایکسپورٹ کو ایکسپورٹ اشیاء کی پیداوار کے لئے مطلوب گھریلو اور درآمد شدہ اشیاء بغیر کسی محصول کے سپلائی کیے جانے کی اجازت ہوتی ہے۔ اس طرح ایکسپورٹ کو برآمدی اشیاء کی پیداوار میں استعمال کے لئے درآمد شدہ اشیاء پر کسٹم ڈیوٹی ادا کرنے کی ضرورت نہیں ہوتی۔ دونوں قسم کے ایکسپورٹروں کے لئے پیشگی لائسنس کی سہولت فراہم ہے۔ خواہ وہ باقاعدگی کے ساتھ لگاتار ایکسپورٹ کرتے ہوں یا وقتی طور پر ایکسپورٹ کرتے ہوں۔ باقاعدگی کے ساتھ مسلسل ایکسپورٹ کرنے والے اپنے پیداواری پروگرام کے بدلے میں یہ پیشگی لائسنس حاصل کر سکتے ہیں۔ ان کے علاوہ وقفے وقفے سے ایکسپورٹ کرنے والی فرمیں بھی مخصوص ایکسپورٹ آرڈروں کے بدلے میں یہ پیشگی لائسنس حاصل کر سکتی ہیں۔

وصولیابی میں وقت لگتا ہے۔ لہذا دو طرح کی مالیات ہیں جو حکومت سے منظور شدہ بینک ایکسپورٹرز کو فراہم کرتے ہیں انہیں ما قبل بار برداری مالیات یا پشٹاروں قرض اور مابعد بار برداری مالیات post shipment کے نام سے جانا جاتا ہے۔ Preshipment finance کی صورت میں ایکسپورٹ کو ایکسپورٹ کے مقصد سے Finance اشیاء کی خریداری عمل آوری processing ضباعتی یا پیکنگ کے لئے مالیات کی فراہمی کی جاتی ہے۔ مابعد بار برداری جہاز مالیات اسکیم Post shipment finance کی صورت میں ایکسپورٹرز کو مالیات کی فراہمی اس کے ملک میں اشیاء کے مال جہاز پر لادے جانے کے بعد قرض کی توسیع کی تاریخ سے کی جاتی ہے۔ ایکسپورٹرز کو مالیات کی یہ فراہمی سود کی رعایتی شرح پر کی جاتی ہے۔

برآمد عمل آوری علاقے (ایکسپورٹ پروسیڈنگ زون) صنعتی املاک (Industrial Estates) ہیں جو گھریلو محاصل علاقوں (Domestic Traiff Areas) سے رہائشی علاقے (encliers) بناتی ہیں۔ یہ علاقے عام طور پر بند گاہوں یا ہوائی اڈوں کے قریب بنائے جاتے ہیں۔ ان کا مقصد ایکسپورٹ پیداوار کے لئے کم لاگت پر بین الاقوامی سطح پر مقابلتاً محصول سے بری ماحول فراہم کرنا ہوتا ہے۔ اس سے EPZs کی پیداوار، کوالٹی اور قیمت دونوں اعتبار سے مسابقتی (Competative) ہو جاتی ہے۔ ہندوستان میں مختلف مقامات پر یہ زون قائم کیے گئے ہیں ان میں شامل ہیں: کنڈلا (گجرات) سائنٹا کرز (ممبئی) فالٹا (مغربی بنگال) نوئیڈا

کی پیداوار کو لانے کے لئے تعاون دینے کے مقصد سے حکومت ایکسپورٹ فرموں کا انتخاب کر کے انہیں ایکسپورٹ ہاؤس کا درجہ دیتی ہے۔ کسی فرم کو یہ درجہ اسی وقت دیا جاتا ہے۔ جب کہ اس نے گذشتہ مخصوص برسوں میں اپنی کارکردگی کی مجوزہ اوسط ایکسپورٹ تک رسائی حاصل کی ہو۔ اس طرح کی ایکسپورٹ فرموں کو امپورٹ ایکسپورٹ پالیسی میں درج دیگر شرائط کو بھی پورا کرنا پڑتا ہے۔ ایکسپورٹ کے فروغ کے لئے مطلوب مارکیٹنگ خدمات کا بنیادی ڈھانچہ اور مہارت پیدا کرنے کے لئے مختلف قسم کے ایکسپورٹ ہاؤسز کو منظور دی گئی ہے ان گھرانوں کو ایکسپورٹ کے فروغ کے لئے فوری طور پر تسلیم کیا گیا ہے ان کے لئے ضروری ہے کہ وہ اعلیٰ ترین پیشہ وارانہ اور موثر ترین ادارے چلائیں۔ اور برآمدنی ترقی کے ایک اہم ستون کی حیثیت سے سرگرم عمل ہوں۔

(vii) خدمات کی برآمد: برآمدی خدمات کو بڑھانے کے خیال سے مختلف قسم کے خدماتی گھرانوں کو منظور دی گئی ہے ان ہاؤسز کو خدمات بہم پہنچانے والوں کو برآمداتی کارکردگی کی بنیاد پر منظوری دی گئی ہے۔ انہیں یہ نام دیئے گئے ہیں: Service Export House international star service house international Service export House. یہ ہاؤسز اپنی برآمدی صلاحیت و کارکردگی کی بنیاد پر ہیں۔

(viii) برآمدی مالیات: مصنوعات کی تیاری میں ایکسپورٹرز کو مالیات کی ضرورت ہوتی ہے مالیات کی ضرورت جہاز پر مال برداری کے بعد بھی ہوتی ہے کیونکہ درآمد کنندہ سے رقم کی

بنیاد کی موجودگی اور پراجیکٹ کے لئے زمین کے زیادہ بڑے علاقے کی ضرورت ہے۔ EOUs کو پالیسی کا ایک موزوں خاکہ، کاموں میں چلک اور ترغیبات مہیا کر کے برآمداتی مقاصد کے لئے اضافی پیداواری صلاحیت پیدا کرنے کے مقصد سے قائم کیا گیا ہے۔

12.3.2 تنظیمی تعاون

حکومت ہند نے ملک میں غیر ملکی تجارت کے عمل کو سہولیات بہم پہنچانے کے خیال سے وقتاً فوقتاً مختلف ادارے قائم کئے ہیں۔ ان میں سے کچھ اہم ادارے درج ذیل ہیں:-

شعبہ کامرس: حکومت ہند کے وزارت کامرس میں شعبہ کامرس ایک چوٹی کی تنظیم ہے۔ جو ملک کی بیرونی تجارت اور اس سے متعلق تمام معاملات کے لئے ذمہ دار ہے۔ یہ معاملات دوسرے ممالک سے تجارتی تعلقات روابط بڑھانے کی شکل میں ہو سکتے ہیں۔ یا پھر ملکی تجارت، برآمد کے فروغ و ترقی کے طریقے اور ایکسپورٹ پرمیٹی کچھ خاص صنعتوں اور اشیاء سے متعلق ضابطوں پر بھی مشتمل ہو سکتے ہیں۔ شعبہ کامرس خاص طور پر غیر ملکی تجارت کے میدان میں اور بالعموم ملک کی درآمد اور برآمد پالیسی سے متعلق پالیسیاں مرتب کرتا ہے۔

فروغ برآمد کوئٹلیس: یہ غیر منافع بخش تنظیمیں ہیں جو کمپنی قانون Companies Act یا سوسائٹیوں کے رجسٹریشن ایکٹ Societies Registration Act کے تحت جو بھی صورت ہو قائم کی گئی ہیں۔ برآمدی فروغ کی کاؤنسلوں (Export Promotion concils) کا بنیادی مقصد

(اٹر پردیش) کوچین (کیرالہ)، چنئی (تامل ناڈو) اور ویشا کا پٹنم (آندھرا پردیش)۔

سانتا کرز زون خصوصی طور پر برقیاتی اشیاء اور ہیرے جواہرات کی اشیاء (gem & Jewellery items) کے لئے بنایا گیا ہے۔ دیگر تمام EPZs مختلف النوع اشیاء سے متعلق ہیں۔ حال ہی میں EPZs کو خصوصی معاشی زون (Special Economic Zones (SEZs)) میں تبدیل کر دیا گیا ہے جو Export Processing Zones کی زیادہ ترقی یافتہ شکل ہیں۔

یہ SEZs درآمدی و برآمدی اشیاء پر لاگو ہونے والے تمام احکام و قوانین سے بری ہیں۔ سوائے مزدور طبقہ اور بینک کاری (Labour & Banking) کے۔

حکومت نے بھی نجی سرکاری یا مشترکہ (Private State or joint Stor) کے ذریعے EPZs کی ترقی کی اجازت دیدی ہے۔ بین وزارتی کمیٹی (Inter Ministerial Committee) نے نجی EPZs پر مبنی سورت اور کانچی پورم میں نجی EPZs کے قیام کے لئے کی گئی تجاویز کی پہلے منظوری دے چکی ہے۔

(x) سو فیصد برآمد پرمیٹی اکائیاں: سو فیصد برآمد پرمیٹی اشیاء اسکیم کو 1981 کی ابتداء میں شروع کیا گیا۔ یہ اسکیم EPZ اسکیم کی تکمیلی شکل ہے۔ یہ بھی وہی نظام پیداوار اختیار کرتی ہے لیکن ساتھ ہی علاقوں کے لئے زیادہ وسیع انتخاب پیش کرتی ہے ان عوامل کے حوالے سے جیسے خام مال کے ذرائع، خشکی پر سہولیات، ساحل سمندر سے متعلق سہولیات، تکینکی مہارتوں کی فراہمی، صنعتی

1956 کے تحت یکم جنوری 1992ء کو قائم کیا گیا۔ اس کا صدر دفتر نئی دہلی میں ہے۔ ITPO کی تشکیل دو سابقہ ایجنسیوں، Trade Development Authority جسے اور Trade fair Authority of India کو ملا کر ہوئی۔ ITPO ایک خدماتی تنظیم ہے اور یہ تجارت، صنعت اور حکومت کے ساتھ مسلسل اور گہرے تعلق رکھتی ہے۔ یہ تنظیم ملک و بیرونی ملک میں تاجارتی میلوں اور نمائشوں (Trade fair Exhibitions) کے انتظام کے ذریعے صنعتوں سے لئے خدمت انجام دیتی ہے۔ برآمدی فرموں کی بین الاقوامی کاروباری معاملات اور نمائشوں میں حصہ لینے کے لئے مدد کرتی ہے۔ نئی اشیاء کی برآمد کو بڑھاوا دیتی ہے۔ تعاون دیتی ہے اور تجارتی کاروبار سے متعلق نو بہ نواطلاعات بہم پہنچاتی ہے۔ اس کے پانچ علاقائی دفاتر ہیں ممبئی، بنگلور، کولکتہ، کانپور اور چنئی میں اور چار بین الاقوامی دفاتر ہیں جرمنی، جاپان، یو اے ای، UAE اور USA میں۔

غیر ملکی تجارت کا ہندوستانی دائرہ: یہ ادارہ حکومت ہند کے ذریعے ایک خود مختار تنظیم کی حیثیت 1963 میں قائم کیا گیا ہے۔ اسے Societies Registrion Act کے تحت رجسٹرڈ کیا گیا۔ اس کا بنیادی مقصد ملک کی غیر ملکی تجارت کے انتظام کو پیشہ وارانہ بنانا ہے۔ یہ ادارہ بین الاقوامی تجارت میں تربیت (Training) فراہم کرتا ہے۔ بین الاقوامی کاروبار کے میدانوں میں تحقیقات کا نظم کرنا اور بین الاقوامی تجارت اور سرمایہ کاری سے متعلق اعداد و شمار کا یہ کرنا اور ان کی نشر و اشاعت کرنا۔ انڈین انسٹیٹیوٹ آف پیکیجنگ: یہ ادارہ حکومت ہند کی وزارت

ان کے اپنے دائرہ اختیار میں آنے والی خاص اشیاء کے لئے ملک کی برآمد کو فروغ و ترقی دینا ہے۔ اس وقت تک EPCs 21 ہیں جو مختلف اشیاء سے متعلق کام کرتی ہیں۔

مجالس اشیاء: اشیاء کی مجلسیں وہ مجلسیں ہیں جنہیں حکومت ہند نے روایتی اشیاء کی پیداوار اور ان کی برآمدے لئے قائم کیا ہے۔ یہ بورڈز مجلسیں EPCs کی معاون ہیں۔ اشیاء کی مجالس (Commodity Boards) کے کام EPCs کے کاموں کی ہی طرح ہیں۔ ہندوستان میں ابھی تک سات (7) Commodity Boards ہیں: کافی بورڈ، ربورڈ، تماکو بورڈ، مسالہ بورڈ، سنٹرل سلک بورڈ، چائے بورڈ اور کواٹرا یا ناریل کی جٹا بورڈ۔

برآمداتی معائنہ کونسل: (Export Inspection: Council of India) ذریعے & export Quality Control (Inspection Act 1963) کی دفعہ تین (3) کے تحت قائم کیا گیا۔ اس کونسل کا مقصد کوالٹی کنٹرول اور ماقبل بار برداری کے معائنہ (Preshipment Inspection) کے ذریعے برآمدی تجارت کو خاطر خواہ ترقی دینا ہے۔ یہ کونسل برآمد کے لئے تیار کی گئی اشیاء کو الٹی کنٹرول سامان اور بھیجنے سے پہلے معائنہ سے متعلق کاموں کو کنٹرول کرنے کے لئے ایک اعلیٰ سطحی تنظیم ہے۔ سوائے کچھ استثنات کے برآمد کے لئے مخصوص تمام اشیاء کو EIC کے ذریعے پاس کیا جانا لازمی ہوتا ہے۔

ہندوستانی تجارت فروغ تنظیم: اس تنظیم کو حکومت ہند کی وزارت کامرس کے ذریعے Companies Act

قائم کیں جن میں خاص خاص یہ ہیں (MMTC) Melats & Minerals Trading Corporation (ITHEC) Handloms & handicrafts Export Corporation.

12.4 بین الاقوامی تجارتی ادارے اور تجارتی معاہدے

پہلی عالمی جنگ (1914 تا 1919) اور دوسری عالمی جنگ (1939-45) اپنے ساتھ پوری دنیا میں وسیع پیمانے پر انسانی جان و مال کی تباہی لے کر آئیں۔ دنیا بھر کی تقریباً تمام معیشتیں بری طرح متاثر ہوئی تھیں۔ ذرائع کی کمی کے باعث ممالک اس حالت میں نہیں تھے کہ وہ دوبارہ کوئی تعمیر اور ترقیاتی کام کر سکیں۔ یہاں تک کہ قوموں کے درمیان بین الاقوامی تجارت بھی عالمی کرنسی نظام کے درہم برہم ہونے کی وجہ سے بری طرح متاثر ہوئی۔ زرمبادلہ کی شرح کا کوئی بھی نظام ایسا نہ تھا جو سب کے لئے قابل قبول ہو۔ یہی وہ نازک موقع اور صورت حال تھی جب 44 قوموں کے نمائندے معروف ماہر معاشیات (J.M. Keynes) جے ایم کنیز، کی قیادت میں Brelton Woods, Hampshire میں جمع ہوئے تاکہ دنیا میں امن و امان اور خوش گوار حالات کو بحال کرنے کے ذرائع تلاش کیے جاسکیں۔

تین بین الاقوامی اداروں کے قیام کے ساتھ اس اجتماع کا اختتام ہوا، ان کے نام ہیں:

(International Bank for

کامرس اور Indian Institute of Packaging Industry and avied intrests کے ذریعے مشترکہ طور پر ایک قومی ادارہ کی حیثیت سے قائم کیا گیا ہے۔ اس کا صدر دفتر اور اصل لیپورٹیری ممبئی میں ہے اور تین علاقائی لیپورٹیریاں، کوکاتہ، دہلی، اور چنئی میں ہیں۔ پشٹیاریگی (Packaging) اور جانچ (Testing) سے متعلق یہ ایک مشترکہ تربیتی اور تحقیقی ادارہ ہے۔ ٹیکنیک بنانے والی صنعتوں اور اس کی صارف صنعتوں کے Package کی مختلف ضروریات کی تکمیل کے لئے اس ادارہ کے پاس بنیادی ڈھانچہ کی شاندار سہولتیں ہیں۔ گھریلو اور غیر ملکی برآمدی مارکٹوں کے لئے یہ ادارہ Packaging کی ضروریات کی تکمیل کرتا ہے۔ یہ ادارہ Packging کے فروغ کے لئے تکنیکی تشخیص اور جانچ پڑتال کی خدمات بھی انجام دیتا ہے۔ اور تربیتی و تعلیمی پروگرام بھی وضع کرتا ہے۔ ترقیاتی ایوارڈ کے مقابلے بھی کراتا ہے۔ اطلاعاتی خدمات اور دیگر متعلقہ خدمات بھی انجام دیتا ہے۔

ریاستی تجارتی تنظیمیں: ہندوستان میں بڑی تعداد میں ایسی گھریلو فرمیں ہیں جن کے لئے عالمی بازار میں مقابلہ کرنا سخت دشوار ہے۔ اور مزید یہ موجودہ تجارتی ذرائع، برآمد کے فروغ اور یورپی ممالک کے علاوہ دیگر ممالک کے ساتھ تجارت میں تنوع لانے کے لئے غیر موزوں تھے۔ یہ وہ حالات تھے جن میں مئی 1956 میں State Trading Corporation کا قیام عمل میں آیا۔ STC کا بنیادی مقصد دنیا کے مختلف تجارتی شرکاء کے مابین تجارت، بالخصوص برآمدی تجارت کو بڑھاوا دینا تھا۔ بعد میں حکومت نے کچھ اور تنظیمیں بھی

کے نام سے جانا جاتا ہے ہندوستان ان تین بین الاقوامی تنظیموں کا ایک اساسی ممبر تھا۔ درج ذیل حصوں میں ان تینوں بین الاقوامی اداروں کے خاص مقاصد اور کاموں سے متعلق بحث کی گئی ہے۔

12.4.1 عالمی بینک

بین الاقوامی بینک برائے تعمیر و ترقی نو: جو عام طور پر عالمی بینک (World Bank) کے نام سے جانا جاتا ہے بینک Bretton Woods Conference کا ایک نتیجہ تھا۔ اس بین الاقوامی تنظیم کے قیام کے پیچھے اہم مقاصد یورپ کی جنگ سے متاثر معیشتوں کی از سر نو تعمیر کے کام میں اعانت کرنا اور دنیا کے ترقی پذیر ممالک کی ترقی میں مدد دینا تھے۔

ابتدائی چند سالوں تک تو عالمی بینک یورپ میں جنگ سے تباہ حال قوموں کو بحال کرنے کے کام میں مصروف رہا۔ اس کام میں 1950 تک کامیابی حاصل کرنے کے بعد عالمی بینک نے اپنی توجہ غیر ترقی یافتہ قوموں کی طرف مبذول کی۔ اس نے سمجھ لیا کہ ان ممالک میں خاص طور پر سماجی اور معاشی سیکٹر میں جیسے صحت اور تعلیم کے شعبے میں زیادہ سے زیادہ سرمایہ کاری کے ذریعے وہ ترقی پذیر ممالک میں ضروری سماجی اور معاشی تبدیلی کا باعث ہو سکتا ہے۔ ترقی پذیر قوموں میں اس سرمایہ کاری پہلو کو عملی شکل دینے کے لئے 1960 میں International Development Association (IDA) تشکیل دی گئی۔

IDA کے قیام کا بنیادی مقصد ان ملکوں کو جن کی فی کس آمدنیاں (Per Cepita Income) جرنانی اور نازک سطح سے کم ہیں، رعایتی شرائط پر قرض فراہم کیا جائے۔ رعایتی شرائط

Reconstruction & Developments (IBRD), International Moretery Fund (IMF

International Trade Organisation

(ITO) ان بین الاقوامی نمائندوں نے ان تینوں تنظیموں کو دنیا کی معاشی ترقی کے تین ستون قرار دیا۔ جب کہ عالمی بینک (World Bank) کو جنگ سے تباہ حال معیشتوں، کی از سر نو تعمیر کا کام تفویض کیا گیا اور خاص طور پر یورپ کی معیشتوں، آئی۔ ایم۔ ایف کو عالمی تجارت کے فروغ کی راہ ہموار کرنے کے لئے شرح مبادلہ کی شرحوں کے استحکام کو یقینی بنانے کی ذمہ داری سونپی گئی۔

ITO کا بنیادی مقصد جس کی وہ اس وقت پیش بینی کر سکے یہ تھا کہ اس وقت درپیش مختلف پابندیوں اور امتیازات کو زیر کر کے شریک ممالک کے درمیان بین الاقوامی تجارت کو فروغ اور ترقی دی جائے۔

پہلے دو ادارے یعنی IBRD اور IMF فوری طور پر وجود میں آ گئے۔ ITO کے قیام کا خیال، بہر حال، امریکہ کی طرف سے سخت مخالفت کے باعث عملی شکل نہ اختیار کر سکا۔ ایک تنظیم کی بجائے جو کچھ حادثاتی طور پر رونما ہوا وہ یہ تھا کہ بین الاقوامی تجارت کو شدید کسٹم محصولات اور دیگر قسم کی پابندیوں سے آزاد کرانے کے لئے انتظامات کیئے جائیں۔ اس انتظام کو General Agreement for Tarrifs & Trade (GATT) یعنی محصولات اور عام تجارت پر سمجھوتہ

عالمی بینک کے کام

جیسا کہ پہلے بتایا گیا ہے کہ عالمی بینک معاشی ترقی کے کام اور بین الاقوامی تجارت کے وسیع تر دائرہ کار کے لئے قائم کیا گیا ہے اس کے قیام کے ابتدائی برسوں میں اس نے توانائی ذرائع نقل و حمل (transportation) اور دیگر بنیادی خدمات پر مبنی سہولیات کے فروغ دینے پر زیادہ توجہ صرف کی۔ اس میں شک نہیں کہ اس سے کم ترقی یافتہ اقوام کو بھی فائدہ پہنچا ہے لیکن ان ملکوں میں کمزور انتظامی ڈھانچے، اداراجاتی خاکوں کی کمی (Lack of Institutional fragmentation) اور ہنرمند مزدور طبقہ کی عدم دستیابی کے سبب اس بینک کی خدمات کے نتائج زیادہ تسلی بخش نہیں پائے گئے۔ مزید یہ کہ کیونکہ کم ترقی یافتہ ممالک کا انحصار بڑی حد تک زراعت اور چھوٹی صنعتوں پر ہوتا ہے، اس لئے ان دونوں سیکٹروں میں بنیادی خدمات کو فروغ دینے کی کوشش کا بمشکل تمام ہی کوئی اثر نمایاں ہو سکا۔ ان مسائل

(Concessional terms and Condition)

کا مطلب ہے کہ: (i) پیسے کی واپسی، واپسی کی مدت: IBRD کی باز ادائیگی مدت کے مقابلہ کہیں زیادہ ہے۔ اور (ii) مقروض قوم کو قرض لی گئی رقم پر کسی سود کی ادائیگی کی ضرورت نہیں اس طرح IDA غیر اقوام کو بلاسودی طویل مدتی قرضے فراہم کرتی ہے۔ IBRD بھی قرضے بھی فراہم کرتی ہے مگر ان پر تجارتی بنیاد پر سود لگتا ہے۔

وقت گزرنے کے ساتھ دیگر تنظیمیں عالمی بینک کے زیر سایہ قائم کی گئی ہیں آج بھی عالمی بینک پانچ بین الاقوامی تنظیموں کا ایک گروپ ہے جو مختلف ممالک کو مالیات فراہم کرنے کا مجاز ہے۔ ہر گروپ اور اس سے ملحق تنظیموں کے صدر دفاتر جو واشنگٹن ڈی۔سی۔ میں ہیں، مختلف مالیاتی ضرورتوں کو پورا کرنا کام کرتی ہیں باسکس A میں درج ہیں جس کا عنوان ہے، عالمی بینک اور اس سے ملحق ادارے۔

باسکس A

عالمی بینک اور اس سے ملحق ادارے

قیام کا سال	ادارہ
1945	انٹرنیشنل بینک فار ری کنٹرکشن اینڈ ڈیولپمنٹ (IBRD)
1956	انٹرنیشنل فنانس کارپوریشن (IFC)
1960	انٹرنیشنل ڈیولپمنٹ ایسوسی ایشن (IDA)
1988	ملٹی لپٹرل انویسٹمنٹ گارنٹی ایجنسی (MIGA)
1966	انٹرنیشنل سینٹر فار سٹیٹلمنٹ آف انویسٹمنٹ ڈسپوٹس (ICSID)

- غریب ترین ممالک میں غربت کو کم کرنے کے لئے امداد فراہم کرنا۔
- معاشی ترقی کے فروغ کے خیال سے رعایتی شرح سود پر مالیات فراہم کرنا۔
- کم ترقی یافتہ قوموں کے معیار زندگی اور پیداواری صلاحیت کو بڑھانا۔ اور کئی معاشی انتظامی خدمات کو فروغ دینا جیسے صحت، تعلیم، غذا، ترقی انسانی وسائل اور آبادی کنٹرول۔

کا اندازہ کر کے عالمی بینک نے بعد میں فیصلہ کیا کہ وہ اپنے ذرائع کو اب ان ممالک کی صنعتی و زراعتی ترقی کے لئے کام میں لائے گا۔ مختلف ممالک کے لئے معاونت و اعانت کی توسیع کر دی گئی تاکہ نقدی فصلیں اگا کر ان کی آمدنیاں بڑھیں اور وہ ان فصلوں کو غیر ملکی زر مبادلہ کمانے کے لئے برآمد کر سکیں۔ بینک تعلیم، صفائی، حفظان صحت اور چھوٹے پیمانے کے کاروبار کے لئے بھی وسائل فراہم کر رہا ہے۔

آج عالمی بینک کی فراہم کردہ خدمات کئی گنا بڑھ گئی ہیں۔ اب عالمی بینک صرف بنیادی ڈھانچے کی ترقی، زراعت، صنعت، صحت اور صفائی تک محدود نہیں بلکہ یہ خدمات واضح طور پر بہت سے میدانوں پر مشتمل ہیں۔ جیسے پیداواری صلاحیت بڑھا کر گاؤں کی غربت کو دور کرنا۔ تکنیکی تعاون فراہم کر کے گاؤں کے غریب عوام کی آمدنی میں اضافہ کرنا اور تحقیقی اور امداد باہمی کے کاموں کی پہل کرنا۔

12.4.3 بین الاقوامی مالیاتی کارپوریشن

IFC جولائی 1956 میں قائم ہوئی۔ اس کا مقصد ترقی پذیر ملکوں کے نجی سیکٹر کو مالیات فراہم کرنا تھا۔ IFC بھی عالمی بینک سے ملحقہ ادارہ ہے لیکن اس کی اپنی علیحدہ قانونی حیثیت، مالیات (فنڈ) اور کام ہیں۔ عالمی بینک کے تمام ممبر IFC کے ممبر بننے کے اہل ہیں۔

12.4.2 انٹرنیشنل ڈیولپمنٹ ایسوسی ایشن

IDA کا قیام 1960 میں عالمی بینک کے ایک ملحق ادارہ کے طور پر ہوا۔ IDA کے قیام کا بنیادی مقصد کم ترقی یافتہ ممبر ممالک کو آسان قرض کی بنیاد پر مالیات فراہم کرنا تھا۔ ممبر ممالک کو آسان قرضے دینے کی وجہ سے اسے آئی۔ بی۔ آر۔ ڈی کی آسان قرضوں کی کھڑکی کہا جاتا ہے۔

12.4.4 کثیر قومی سرمایہ کاری کی ضمانت کی ایجنسی

اس کا قیام اپریل 1988 میں ہوا۔ اس کا مقصد عالمی بینک اور IFC کے کاموں میں معاونت کرنا ہے۔

آئی۔ ڈی۔ اے کے خاص مقاصد میں شامل ہیں: MIGA کے مقاصد مندرجہ ذیل ہیں

- کم ترقی یافتہ ممبر ممالک کو آسان شرائط پر ترقیاتی مالیات فراہم کرنا۔
- کم ترقی یافتہ ممبر ممالک میں براہ راست سرمایہ کاری کے بہاؤ کو بڑھا دینا۔

جائے اور اس کی بدولت روزگار کی اعلیٰ سطحوں اور حقیقی آمدنی کی ضروریات زندگی میں اعانت کی جائے۔

• ممبر ممالک کے مابین باضابطہ زرمبادلہ انتظامات کرنے کے نقطہ نظر سے زرمبادلہ کے استحکام کو بڑھاوا دیا جائے۔

• ممبران کے درمیان رواں سودوں سے متعلق ادائیگیوں کے کثیر رخی (Multilateral) نظام کے قیام میں اعانت کی جائے۔

آئی۔ ایم۔ ایف کے کام

مذکورہ مقاصد حاصل کرنے کے لئے IMF مختلف کام انجام

دیتا ہے۔ IMF کے کچھ خاص کاموں میں شامل ہیں:

- ایک مختصر معیادی قرض کے ادارے کی حیثیت سے کام کرنا۔
- زرمبادلہ کی شرحوں کے باضابطہ تطابق کے لئے مشینری فراہم کرنا۔
- تمام ممبر ممالک کی کرنسیوں کے لئے خزانہ کی حیثیت سے کام کرنا۔
- غیر ملکی کرنسی اور رواں سودوں کے قرض دینے والے ادارے کی حیثیت سے کام کرنا۔
- کسی ملک کی کرنسی کی قدر کا تعین کرنا اور اگر ضرورت ہو تو اسے تبدیل کرنا، تاکہ ممبر ممالک کی زرمبادلہ کی شرحوں کی باضابطہ تطبیق ہو سکے اور
- بین الاقوامی صلاح مشورہ کے لئے مشنری فراہم کرنا۔

• سیاسی خطرات کے مقابل سرمایہ کاروں کو بیمہ سے تحفظ فراہم کرنا۔

• غیر تجارتی نقصانات (جیسے کرنسی کی منتقلی میں درپیش خطرات، جنگی و ملکی انتشار اور معاہدہ شکنی) کے مقابل ضمانت دینا۔

• نئی سرمایہ کاری کا بیمہ کرنا، موجودہ سرمایہ کاری کو بڑھانا اور مالیاتی اعتبار سے اس کی ازسرنو تشکیل کرنا۔

• ترقیاتی اور مشورہ جاتی خدمات بہم پہنچانا اور

• ساکھ قائم کرنا۔

12.4.5 بین الاقوامی مالیاتی فنڈ

IMF عالمی بینک کے بعد دوسری بین الاقوامی تنظیم ہے۔ IMF کا قیام 1945 میں ہوا۔ جس کا صدر دفتر واشنگٹن DC میں ہے۔ 2005 میں 191 ممالک اس کے ممبران تھے۔ IMF کے قیام میں یہ خیال پیش نظر تھا کہ ایک باضابطہ بین الاقوامی مالیاتی نظام مرتب کیا جائے۔ یعنی بین الاقوامی ادائیگیوں کے نظام کو فروغ دینے میں سہولیات بہم پہنچائی جائیں اور قومی کرنسیوں کے درمیان زرمبادلہ کی شرحوں میں مطابقت پیدا کی جائے۔

آئی۔ ایم۔ ایف کے خاص مقاصد میں شامل ہیں

- ایک مستحکم ادارہ کے ذریعہ بین الاقوامی مالیاتی تعاون کو فروغ دیا جائے۔
- بین الاقوامی تجارت کی متوازی وسیع ترقی کو آسان بنایا

کہا جاتا ہے جو متنازعہ مسائل کا احاطہ کرنے کے اعتبار سے سب سے زیادہ جامع تھا اور سب سے زیادہ طویل بھی۔ اس لحاظ سے کہ بات چیت کا یہ دور 1986 سے 1994 تک سات سال تک چلتا رہا۔

GATT بات چیت کے Uruguay Round کی کلیدی کامیابیوں میں سے ایک اہم فیصلہ یہ تھا کہ قوموں کے مابین آزاد اور صاف ستھری تجارت کے فروغ کی نگہداشت کے لئے ایک مستحکم ادارہ قائم کیا جائے۔ اس فیصلے کے نتیجے میں یکم جنوری 1995 کو GATT ایک عالمی تجارتی تنظیم (World Trade Organisation) میں تبدیل کر دیا گیا۔ WTO کا صدر دفتر جنیوا میں واقع ہے۔ WTO کا قیام اس طرح ITO کے قیام کی اصل تجویز کو لاگو کیے جانے کی نمائندگی کرتا ہے۔ جس کا آغاز تقریباً پانچ دہائیوں قبل ہوا تھا۔

اگرچہ GATT WTO کی جانشین ہے لیکن یہ GATT سے زیادہ طاقتور تنظیم ہے۔ یہ تنظیم نہ صرف اشیاء کی تجارت، بلکہ خدمات اور دانشورانہ املاکی حقوق کا بھی نظم کرتی ہے۔ GATT کے برخلاف WTO ایک مستقل تنظیم ہے جسے بین الاقوامی عہد نامہ کے ذریعے قائم کیا گیا ہے اور ممبر ممالک کی حکومتوں اور قانون ساز مجلسوں (Legislaures) نے اس کی توثیق کی ہے۔ مزید یہ کہ یہ تنظیم ممبروں کے ذریعے چلائی گئی اور اصول پر مبنی تنظیم ہے۔ اس اعتبار سے کہ اس میں تمام فیصلے عمومی اتفاق رائے کی بنیاد پر ممبر حکومتیں کرتی ہیں۔ ملکوں کے درمیان تجارتی مسائل کے حل سے متعلق ایک اصل بین الاقوامی تنظیم اور

12.4.6 بین الاقوامی تجارتی تنظیم اور خاص معاہدے

IMF اور عالمی بینک کے خطوط پر Bretton Woods Conference میں شروع ہی میں یہ طے کیا گیا کہ ممبر ممالک کے مابین بین الاقوامی تجارت کو فروغ دینے اور اسے آسان بنانے کے لئے International Trade Organisation (ITO) کا قیام عمل میں لایا جائے اور اس وقت کی جانے والی مختلف تفریقوں اور عائد کردہ پابندیوں کو دور کیا جائے۔ لیکن امریکہ کی طرف سے سخت مخالفت کی وجہ سے اس خیال کو عملی جامہ نہیں پہنایا جاسکا۔ اس خیال کو سرے سے رد کرنے کے بجائے وہ ممالک جو Bretton Woods Conference میں شریک تھے آپس میں اس بات پر رضامند ہوئے کہ اپنے مابین کچھ ایسے انتظامات کے لئے جائیں تاکہ اس وقت موجود کسٹم کے کثیر محصولات اور دیگر قسم کی مختلف پابندیوں سے آزادی حاصل ہو۔ اس انتظام کو ”محصولات اور تجارت کے عام معاہدے“ (General Agreement for Tariffs and Trade) کے نام سے جانا گیا۔

GATT کا قیام یکم جنوری 1948 میں ہوا۔ اور یہ دسمبر 1994 تک رو بہ عمل رہا۔ محصولاتی اور غیر محصولاتی (TRaiff and non Tariff) بندشوں کو کم کرنے کے لئے GATT کی سرپرستی میں گفت و شنید کے مختلف دور ہوتے رہے۔ اس گفت و شنید کے آخری دور کو Uruguay Round

میں اضافہ کرتی ہیں نیز یہ کہ زیادہ پیداوار اور تجارت کو آسان بناتی ہیں۔

- پائیدار ترقی کے لئے عالمی وسائل کے زیادہ سے زیادہ اور مناسب ترین استعمال کو آسان بنانا۔
- ایک مکمل زیادہ قابل عمل اور پائیدار تجارتی نظام کو فروغ دینا۔

کثیر رخ تجارتی گفت و شنید کے لئے ایک اجتماعی مقام (Forum) فراہم کرنے والی تنظیم کی حیثیت سے اس نے IMF اور عالمی بینک کی طرح ایک شاندار مقام حاصل کر لیا ہے۔ ہندوستان WTO کا اساسی ممبر ہے۔ 11 دسمبر 2005 تک WTO میں 149 ممبر ممالک شامل تھے۔

ڈبلیو ٹی او (عالمی تجارتی تنظیم کے مقاصد)

- WTO کے خاص کاموں میں شامل ہیں:
- ایسے ماحول کو تقویت دینا جس سے اس کے ممبر ممالک کی حوصلہ افزائی ہو اور وہ اپنے شکوے شکایات کو کم کر کے WTO کی طرف پیش قدمی کریں۔
- بشمول محصولات تجارتی پابندیوں کو کم کرنے کے نقطہ نظر سے اس نے ایک ایسا ضابطہ اخلاق بنایا ہے جو سب کے لئے قابل قبول ہو اور بین الاقوامی تجارتی تعلقات میں امتیازات کو ختم کرنا۔
- لڑائی جھگڑوں کا تصفیہ کرنے والی تنظیم کی حیثیت سے کام کرنا۔
- یہ یقینی بنانا کہ تمام اصول و ضوابط جو مجوزہ قانون میں دیئے گئے ہیں۔ ان پر ممبر ممالک اپنے باہمی تنازعات کے تصفیے کے لئے باقاعدہ طور پر عمل درآمد کرتے ہیں۔
- آفاقی معاشی پالیسی بنانے میں بہتر مفاہمت اور تعاون پیدا کرنے کے لئے IMP اور IBRD اور اس کی ملحق ایجنسیوں کے ساتھ صلاح و مشورہ کرنا۔
- اشیاء خدمات اور دانشورانہ حقوق (TRIPS) سے متعلق

- WTO کے بنیادی مقاصد بھی وہی ہیں جو GATT کے ہیں۔ یعنی معیار زندگی اور آمدنیوں کو بڑھانا، مکمل روزگار کو یقینی بنانا، پیداوار اور تجارت کو بڑھانا اور عالمی ذرائع کا زیادہ سے زیادہ اور مناسب ترین استعمال کرنا۔ GATT اور WTO کے مقاصد کے مابین نمایاں فرق یہ ہے کہ WTO کے مقاصد زیادہ واضح ہیں اور یہ مقاصد خدمات کے میدان میں تجارت کو شامل کرنے کے لئے WTO کے دائرہ کار کو بڑھاتے بھی ہیں۔ مزید برآں WTO کے مقاصد عالمی وسائل کے زیادہ سے زیادہ اور مناسب ترین استعمال کے تعلق سے ”قابل برقراری ترقی“ (Sustainable Development) کے نظریے سے بحث کرتے ہیں۔ تاکہ ماحول کے تحفظ کو یقینی بنایا جاسکے۔ مذکورہ بحث کے پیش نظر ہم WTO کے خاص مقاصد کو زیادہ تفصیل و صراحت کے ساتھ ذیل میں بیان کر سکتے ہیں۔
- مختلف ممالک کے ذریعے عائد کی گئی محصولات اور تجارتی پابندیوں میں تخفیف کا یقین دلانا۔
- ایسی سرگرمیوں میں لگنا جو معیار زندگی کو بہتر بناتی ہیں، روزگار پیدا کرتی ہیں آمدنی اور موثر طلب (Demand)

تجارت کے لئے نظر ثانی کیے گئے معاہدوں اور وزارتی

اعلانات کے کاموں کی باقاعدہ سلسلہ وار نگرانی کرنا۔

GATT کے برخلاف جو صرف اشیاء پر مبنی تجارت سے متعلق اصول و ضوابط پر مشتمل ہے، WTO معاہدوں میں نہ صرف اشیاء پر مبنی تجارت بلکہ خدمات اور دانشورانہ املاک بھی شامل ہے ان معاہدوں میں تنازعات کو حل کرنے کے طریقے ہوتے ہیں۔ اور ترقی پذیر ملکوں کے ساتھ خصوصی برتاؤ کے لئے اصول وضابطے بھی۔ یہ معاہدے حکومتوں سے مطالبہ کرتے ہیں کہ وہ اپنی تجارتی پالیسیوں کو صاف شفاف رکھیں اور WTO آفس کو ان مروجہ قوانین اور طریقوں سے مطلع کر دیں جو انہوں نے تجارتی آزادی کے لئے اختیار کیے ہیں WTO کچھ خاص معاہدوں سے متعلق ذیل میں بحث کی گئی ہے۔

ڈبلیو ٹی او کے فوائد

1995 میں اپنے آغاز سے ہی WTO نے آج کے کثیر رخ تجارتی نظام کی قانونی اور ادارتی بنیاد قائم کرنے میں ایک طویل راستہ طے کیا ہے۔ نہ صرف تجارت کو آسان بنانے میں بلکہ معیار زندگی کو بہتر بنانے اور ممبر ممالک کے مابین تعاون پیدا کرنے میں یہ تنظیم بڑی معاون رہی ہے۔ WTO کے کچھ خاص فوائد مندرجہ ذیل ہیں:

GATT کا حصہ بنے معاہدے

مصولات اور تجارت سے متعلق قدیم عام معاہدے (GATT) 1994 میں اپنی خاصی تبدیلی کے بعد گفت و شنید کے اروگوائے دور کے ایک حصے کی حیثیت سے بڑی حد تک WTO کے معاہدوں کا حصہ ہے۔ تجارتی آزادی کے عام اصولوں کے علاوہ GATT میں کچھ خاص معاہدے بھی شامل ہیں۔ جنہیں خاص طور پر غیر محصولات پابندیوں سے نمٹنے کے لئے تیار کیا گیا ہے۔ GATT میں شامل کچھ خاص معاہدے GATT کے 1994 کے خاص خاص معاہدوں کے باکس میں درج فہرست ہیں۔

کپڑے اور ملبوسات سے متعلق معاہدہ

WTO کے تحت یہ معاہدہ ترقی پذیر ملکوں سے بغیر سلا کپڑا اور لباس کی برآمد پر ترقی یافتہ ممالک کے ذریعے عائد کردہ مقررہ

- WTO بین الاقوامی امن وامان کو قائم رکھنے میں مدد کرتی ہے اور بین الاقوامی کاروبار کو آسان بناتی ہے۔
- ممبر ممالک کے مابین تمام تنازعات باہمی صلاح و مشورہ سے طے کیے جاتے ہیں۔
- قاعدے قوانین بین الاقوامی تجارت اور تعلقات کو بہت ہموار اور پیش گوئی کیے جانے کے قابل بناتے ہیں۔
- آزادانہ تجارت آمدنی کے بڑھ جانے کی وجہ سے لوگوں کے معیار زندگی کو بہتر بناتی ہے۔
- آزادانہ تجارت مختلف النوع معیاری اشیاء کے حاصل کرنے کے لئے وسیع مواقع فراہم کرتی ہے۔
- آزادانہ تجارت کی وجہ سے معاشی ترقی تیز ہوتی ہے۔
- WTO تجارت سے متعلق معاملات میں خصوصی اور ترجیحی برتاؤ فراہم کرنے کی وجہ سے ترقی پذیر ملکوں کی نشوونما کرنے میں مدد کرتی ہے۔

صاف ستھری تجارت کی طرف ایک مناسب قدم ہے۔ ترقی یافتہ ملکوں کو اپنی درآمدات پر کسٹم ڈیوٹی کم کرنے اور زراعتی پیداوار کی برآمد پر Subsidies کم کرنے پر آمادہ ہونا ہی پڑا۔ زراعت پر زیادہ بڑے انحصار کی وجہ سے ترقی پذیر ممالک کو اس طرح کی دوطرفہ پیش کشوں سے چھوٹ دیدی گئی۔

خدمات پر مبنی تجارت سے متعلق عام معاہدہ

خدمات سے مراد وہ سرگرمیاں یا بجا آوریوں ہیں جو لازمی طور پر غیر مادی ہوتی ہیں۔ اور انہیں اشیاء کی طرح نہ چھوا جاسکتا ہے نہ سونگھا جاسکتا ہے۔ خدمات سے متعلق کثیر رخی اصول و ضوابط کے وسیع تر ہونے کی وجہ سے GATT کو Uruguay Round کی زبردست کامیابی خیال کیا جاتا ہے۔ یہ صرف GATT کی وجہ سے ممکن ہو سکا کہ اشیاء میں تجارت کے مروجہ بنیادی اصول، خدمات کی تجارت میں بھی قابل عمل ہو سکے۔

GATT کے تین خاص اصول و ضوابط جو خدمات کی تجارت پر لاگو ہوتے ہیں، مندرجہ ذیل ہیں۔

- تمام ممبر ممالک کے لئے مرحلہ وار طور پر خدمات کی تجارت میں پابندیوں کو ہٹانا لازمی کر دیا گیا ہے اس طرح ترقی پذیر ممالک کو یہ مدت طے کرنے کی زیادہ آزادی دی گئی ہے جس میں وہ یہ آزادی فراہم کر سکیں اور اس مدت تک کی بھی جس میں وہ خدمات کی آزادی دے سکیں۔

مقدار کی پابندیوں (Quota Reservations) کو ہٹانے کے خیال سے کیا گیا۔ ترقی یافتہ ممالک Multi Fibre Arrangement (MFA) مختلف قسم کی کوٹا کی پابندیاں عائد کر رکھی تھیں۔ (MFA) بذات خود GATT کے اشیاء کی آزادانہ تجارت کے بنیادی اصول سے انحراف تھا۔ ATC کے تحت ترقی یافتہ ممالک 1995 سے شروع ہو کر 10 سالوں کی مدت کے دوران مرحلہ وار رسدی پابندیوں کو ہٹانے کے لئے تیار ہوئے۔ ATC کو WTO کا ایک انقلابی کارنامہ خیال کیا جاتا ہے۔ یہ صرف ATC کی وجہ سے ہی ممکن ہو سکا کہ کپڑے اور لباس میں عالمی تجارت واقعاً یکم جنوری 2005 سے بلا کوٹا پابندی کے ہو سکی اس طرح ترقی پذیر ممالک اپنی کپڑے اور ملبوسات کی برآمدات میں زبردست فائدہ اٹھانے کے قابل ہو سکے۔

زراعت سے متعلق معاہدہ: یہ ایک ایسا معاہدہ ہے جو زراعت کے میدان میں آزادانہ اور صاف تجارت کا یقین دلاتا ہے۔ اگرچہ زراعت سے متعلق تجارت میں GATT کے اصل قوانین لاگو تھے لیکن ان میں کچھ نقائص کی گنجائش تھی جسے ممبر ممالک کو کچھ غیر محصولاتی ذرائع کے استعمال کرنے سے چھوٹ حاصل تھی۔ مثلاً اپنے ملک کے کسانوں کے مفاد کی حفاظت کے لئے کسٹم محصولات، درآمدی کوٹا (Import quota) اور امداد و اعانتیں کچھ ترقی یافتہ ممالک کے ذریعے امداد و اعانتوں (Subsidies) کے استعمال کرنے کی وجہ سے خاص طور پر زراعتی کاروبار بڑی طرح متاثر ہوا۔ AOA زراعتی پیداوار میں

GATT :1994- خاص معاہدے

- کسٹم کی رقم طے کرنے سے متعلق معاہدے یا 1994 GATT کی دفعہ vii (کسٹم کی قدر و قیمت کا اندازہ کرنا)
- ماقبل بار برداری معائنہ سے متعلق معاہدہ
- تجارت کی تیلنگی رکاوٹوں سے متعلق معاہدہ
- درآمدی لائسنس کے طریقوں سے متعلق معاہدہ
- صفائی ستھرائی طریقوں کی عمل درآمد سے متعلق معاہدہ
- تحفظات سے متعلق معاہدہ
- امداد و اعانت اور تلافی کے طریقوں سے متعلق معاہدہ
- بھر ماری مخالف محصولات سے متعلق معاہدہ، یعنی 1994 (Anti Dumping) کا بھر ماری مخالف معاہدہ کی دفعہ vi کے نفاذ سے متعلق معاہدہ GATT
- اساسی قوانین سے متعلق معاہدہ

- GATT تسلیم کرتا ہے کہ خدمات میں تجارت کو پسندیدہ ترین اقوام (Most favoured Nations) (MFN) کی قانونی پابندی کے ذریعے چلایا جاتا ہے۔ جو ممالک کو غیر ملکی فراہم کنندگان اور خدمات کے مابین امتیاز سے باز رکھتا ہے۔
- ہر ممبر ملک اپنے ان متعلقہ قوانین اور ضابطوں کو فوری طور پر شائع کرے گا جن کا تعلق خدمات سے ہے ان میں تجارت اور خدمات سے متعلق بین الاقوامی معاہدے بھی شامل ہیں جن پر ممبر ملک نے دستخط کیے ہیں۔
- دانشورانہ ملکیت کے حقوق کے تجارتی پہلوؤں سے متعلق معاہدہ: WTO کے دانشورانہ ملکیت کے حقوق کے تجارتی پہلوؤں سے متعلق معاہدہ کو 1986-1994 کے دوران شروع کیا گیا۔ یہ صرف GATT کے Uruguay دور کی گفت و شنید کی بدولت ممکن ہو سکا کہ پہلی مرتبہ دانشورانہ املاک کے حقوق کے اصول و ضوابط پر ایک کثیر رخ نظام کے جزو کی حیثیت سے بحث کی گئی ہے۔ دانشورانہ ملکیت کے حقوق (Intellectual Property) سے مراد ہے کاروباری اقدار سے متعلق معلومات جیسے نظریات، ایجادات، تخلیقی اسلوب بیان اور دیگر۔ یہ معاہدہ سات دانشورانہ صلاحیتوں سے متعلق فریقین کے ذریعے اختیار کردہ تحفظ کا کم سے کم معیار قائم کرتا ہے۔ سات دانشورانہ صلاحیتیں یہ ہیں: حق طباعت و اشاعت (Copy Right) اور اس سے متعلق حقوق، تجارتی مارکے، جغرافیائی نشان، صنعتی ڈیزائن، تجارتی حق اجارہ داری (Patents) تکمیل شدہ علاقوں کے نقشہ کا ڈیزائن اور خفیہ اطلاعات (تجارتی اسرار)

کلیدی اصطلاحات

شعبہ کامرس	درآمدی مال کی عمومی فہرست	جہازی بل	نرخ نامہ برائے تکمیل رزخنامہ کا خاکہ
IIFT کونسل برائے فروغ برآمدات	حوالگی آڈر	میٹ رسید	آرڈر یا انڈینٹ (فرمائش خریداری)
مجلس اشیا ITPO	داخلہ بل	مال جہازی بلٹی	برآمدی لائسنس (اجازت نامہ)
برآمداتی معائنہ کونسل	سی اینڈ ایف ایجنٹ	ہوائی جہاز بل	IEC نمبر
تجارتی تنظیم	پورٹ ٹرسٹ واجبات کی رسید	انوائس	رجسٹریشن کم رکیت
	محصول بازو الپسی اسکیم	زر مبادلہ	سرٹیفکیٹ
	فروغ برآمدات سرمایہ جاتی اسکیم	نظر ڈرافٹ	ماقبل جہاز برادری مالیات
	اڈوائس لائسنس اسکیم	یوزینس ڈرافٹ	ماقبل جہاز برداری سے معائنہ
	فروغ برآمدات سرمایہ جاتی اسکیم	بلوں کو سکارنا	برآمداتی معائنہ ایجنسی
	برآمداتی مالیات	سمندری بیمہ	محصول کلیرنس
	مابعد جہاز بار برداری مالیاتی	پالیسی	اصل سرٹیفکیٹ
	برآمد عمل آوری علاقے	گاڑی ٹکٹ	کسٹم کلیرنس
	سوفیصدی ملکی تجارتی تنظیم	معائنہ سرٹیفکیٹ	ساکھ نامہ
	تجارتی مراکز	کاروباری تفتیش	
	کونسل برائے فروغ برآمدات	جہازی ہدایت	

خلاصہ

تعارف: برآمد اور درآمد کار بار اتنے سیدھا سادھا عمل نہیں جتنا کہ گھریلو مارکیٹ میں خرید و فروخت کا عمل ہوتا ہے۔ کیونکہ غیر ملکی سودے سرحد پار اشیاء کی منتقلی اور غیر ملکی زر مبادلہ کے استعمال پر مشتمل ہوتے ہیں اس لئے اشیاء کے سرحد پار روانہ کرنے سے قبل اور دوسری سرحد میں داخل ہونے تک انہیں متعدد کارروائیاں انجام دینی پڑتی ہیں۔

برآمد کا طریق کار: برآمداتی سودے کا نقطہ آغاز سمندر پار خریدار سے پوچھنا چھ حاصل کرنا ہے اس کے جواب میں برآمد کنندہ ایکسپورٹر، ایکسپورٹ نرخ نامہ (Export Quotation) تیار کرتا ہے۔ اسے نرخ نامہ کا خاکہ (Proforma Invoice) کہا جاتا ہے جس میں برآمد کی جانے والی اشیاء سے متعلق تفصیلات اور شرائط دی ہوئی ہوتی

ہیں اگر درآمد کنندہ (Importer) کو یہ شرح نرخ قابل قبول ہوتی ہے تو وہ آرڈر یا انڈینٹ دیدیتا ہے۔ اور وہ اپنے بنک سے ایکسپورٹ کرنے والے کے لئے ساکھ نامہ (Letter of Credit) جاری کراتا ہے۔

اس کے بعد ایکسپورٹر غیر ملکی تجارت کے ڈائریکٹر جنرل Director General of Foreign Trade سے ایکسپورٹ لائسنس حاصل کرنے سے متعلق کارروائیوں کے لئے پیش قدمی کرتا ہے۔ اور ایکسپورٹ پروموشن کونسل سے رجسٹریشن مع ممبر شپ سرٹیفکیٹ حاصل کرتا ہے یہ کونسل متعلقہ اشیاء کی برآمد سے متعلق ذمہ داری انجام دیتی ہے۔ اگر برآمد کرنے والے کو مالیات کی ضرورت ہوتی ہے تو وہ بینک سے جہاز پر بار برداری سے قبل مالیات حاصل کر سکتا ہے۔ برآمد کرنے والا پھر اشیاء سازی یا اشیاء کی تیاری میں لگتا ہے۔ اور برآمداتی معائنہ کونسل (Export Inspection Council) سے اشیاء کا معائنہ کراتا ہے درآمد کرنے والے کے لئے اگر ضرورت ہو تو برآمد کرنے والا اساسی سرٹیفکیٹ حاصل کرنے کے لئے غیر ملکی قونصل خانے سے رجوع کرتا ہے۔ تاکہ درآمد کرنے والا درآمداتی منزل (Import Destination) پر سامان چھڑاتے وقت محصولاتی یا رسدی رعایتیں حاصل کر سکیں۔ برآمد کرنے والا پھر جہاز پر جگہ محفوظ کرانے کے انتظام کرتا ہے اور دوران راہ پیش آنے والے خطرات کے بمقابلہ بیمہ کراتا ہے۔ محصولات سے پروانہ راہداری حاصل کرنے کے بعد اشیاء کو کسٹم سے چھڑانے کے لئے انہیں متعلقہ بندرگاہ پر بھیج دیا جاتا ہے۔ کیونکہ کسٹم سے مالی چھڑانا ایک پیچیدہ مرحلہ ہے اس لئے برآمد کرنے والے اکثر C & F Agents کا تقرر کرتے ہیں تاکہ مختلف کسٹم دستاویزات کی تیاری میں ان کی خدمات حاصل کریں اور اشیاء کو کسٹم سے چھڑایا جاسکے۔

کسٹم سے مال کو چھڑا لینے کے بعد اور بندرگاہ کے افسران کو گودی کی فیس (Dock Charge) اور شپنگ کمپنی کو (Freight Charge) کی ادائیگی کر کے اشیاء کو جہاز پر لاد دیا جاتا ہے۔ جہاز کا کپتان ایک Mate Reciept جاری کرتا ہے۔ یہ Mate Reciept کرائے بھاڑے Freight کی ادائیگی کے لئے شپنگ کمپنی کے دفتر میں جمع کر دی جاتی ہے۔ مال بھاڑے کے حاصل ہو جانے کے بعد شپنگ کمپنی لدان بل (Bill of Lading) جاری کرتی ہے جو شپنگ کمپنی کے ذریعے اشیاء کے جہاز پر لدوانے سے متعلق معاہدہ کی ایک دستاویز ہے ایک مرتبہ جب اشیاء کو روانہ کر دیا جاتا ہے تو برآمد کنندہ ایک نرخ نامہ (Invoice) تیار کرتا ہے۔ اور اپنے بنک کے ذریعے درآمد کرنے والے کو ضروری دستاویزات بھیجتا ہے۔ یہ دستاویزات Invoice کی تصدیق شدہ نقل، لدان بل، پیکیٹنگ لسٹ، بیمہ پالیسی، اساسی دستاویز، ساکھ نامہ اور زر مبادلہ بل پر مشتمل ہوتی ہیں۔ امپورٹر درآمد کرنے والے کے ذریعے زر مبادلہ بل کی منظوری حاصل ہونے پر دستاویزات درآمد کرنے والے کے حوالے کر دیے جاتے ہیں تاکہ وہ درآمد شدہ اشیاء کو حاصل کر سکے۔ جب رقم ادا کر دی جاتی ہے تو برآمد کنندہ اپنے بینک سے درخواست کرتا ہے کہ وہ اسے ادائیگی کا سرٹیفکیٹ جاری کرے۔

(Certificate of Payment) ادائیگی کا سرٹیفکیٹ ایک ایسی دستاویز ہے جو تصدیق کرتی ہے کہ برآمدی سودہ کی تکمیل ہوگئی اور رقم کی ادائیگی بھی ہوگئی۔

درآمد کا طریق کار: درآمد کرنے کا طریقہ بھی بہت سی کارروائیوں پر محیط ہے یہ عمل برآمد کرنے والی فرموں کی تلاش و جستجو سے شروع ہوتا ہے اور پھر اشیاء ان کی قیمت اور برآمد کی شرائط سے متعلق پوچھتا چھکا سلسلہ شروع ہوتا ہے۔ برآمد کرنے والی فرم کے انتخاب کے بعد درآمد کرنے والا برآمد کرنے والے سے باضابطہ شرح نرخ (Invoice) منگواتا ہے جسے شرح نرخ کا خاکہ: Proforma Invoice کہا جاتا ہے۔ اگر ضرورت ہو تو درآمد کنندہ درآمد لائسنس حاصل کرنے کے لئے قدم اٹھاتا ہے۔ یہ لائسنس Directoral General Foreign trade (DGFT) یا Regional Import Export licencing Authority سے حاصل کیا جاتا ہے۔ درآمد کرنے والا درآمد کوڈ نمبر کے لئے بھی درخواست دیتا ہے۔ درآمد سے متعلق بیشتر دستاویزات میں اس کوڈ نمبر کو دینے کی ضرورت پڑتی ہے۔ کیونکہ درآمد کے لئے رقم کی ادائیگی میں غیر ملکی کرنسی کا ایک ضابطہ ہوتا ہے اس لئے درآمد کرنے والے کو ضرورت کے مطابق غیر ملکی زرمبادلہ کی منظوری کے لئے کسی منظور شدہ بینک میں درخواست دینی ہوتی ہے۔

درآمد لائسنس حاصل کرنے کے بعد درآمد کرنے والا درآمد کے لیے برآمد کرنے والے کو آرڈر یا انڈینٹ دیتا ہے کہ وہ اسے مخصوص اشیاء سپلائی کرے۔ معاہدہ کی شرائط کے مطابق اگر ضرورت ہو تو درآمد کرنے والا برآمد کرنے والے کے لئے بینک سے ساکھ پروانہ (Letter of Credit) جاری کرنے کے لئے انتظام کرتا ہے۔ درآمد کرنے والے کو Shipment کے مطابق اشیاء جہاز پر لدوانے کے بعد برآمد کرنے والا ضروری دستاویزات کا سیٹ بھیجتا ہے ان دستاویزات میں زرمبادلہ بل (Bill of Exchange) تجارتی شرح نرخ (invoice) مال جہاز بلٹی رہوائی راہ بل، پکنگ لسٹ، اساسی دستاویز، بحری بیمہ پالیسی وغیرہ شامل ہوتی ہیں۔ یہ دستاویزات درآمد کرنے والے کو اشیاء کی منزل مقصود بندرگاہ پر پہنچنے کے بعد ان کے حصول کا حقدار بناتی ہیں۔ برآمد کرنے والا ان دستاویزات کو اپنے بینک کے ذریعے درآمد کرنے والے کو ارسال کرتا ہے۔ بینک ان دستاویزات کو درآمد کرنے والے کو پیش کرتا ہے۔ اور پھر زرمبادلہ بل پر اس کی منظوری حاصل کرنے کے بعد دستاویزات کو درآمد کرنے والے کے حوالے کر دیتا ہے۔

درآمد کرنے والے ملک میں اشیاء کے پہنچ جانے کے بعد بار بردار جہاز رہوائی راہ کا ٹکرا انچارج درآمدی مال کی عام فہرست تیار کرتا ہے اس کے ذریعے وہ گودی پر انچارج آفیسر کو اطلاع دیتا ہے کہ مال درآمد کرنے والا ملک کی بندرگاہ پر پہنچ گیا ہے۔ درآمد کرنے والا یا اس کا C&F Agents شپنگ کمپنی کو کرایہ بھاڑ (Freight Charges) (اگر اسے برآمد کرنے والے کے ذریعے سے پہلے ادانہ کیا گیا ہو تو) ادا کرتا ہے۔ اور اس سے (بیمہ کمپنی سے) مال کا حوالگی آرڈر

(Delivery Order) حاصل کرتا ہے، جس کے ذریعے درآمد کرنے والا بندرگاہ پر اشیاء حاصل کرنے کا حق دار ہوتا ہے۔ اس وقت بندرگاہ کی گودی کے اخراجات بھی ادا کرنے پڑتے ہیں اور Port Trust دس بندرگاہ ٹرسٹ واجب الادا رقم بھی جمع کرنی ہوتی ہے۔ درآمد کرنے والا اس کے بعد ایک فارم بھرتا ہے جسے داخلہ بل Bill of entry کہتے ہیں یہ بل کسٹم درآمد ڈیوٹی کا حساب لگانے کے لیے تیار کیا جاتا ہے۔ درآمدی ڈیوٹی کی ادائیگی کے بعد داخلہ بلگو دی سپرنٹنڈنٹ Dock Superintendent کے پاس اشیاء کی باقاعدہ جانچ کے لیے پیش کیا جاتا ہے۔ درآمد کرنے والا یا اس کی طرف سے مقرر کردہ ایجنٹ مال چھڑانے کا آرڈر جاری کرانے کے لیے بندرگاہ کے افسران کو داخلہ بل Bill of entry پیش کرتا ہے۔

غیر ملکی تجارت کا فروغ: ملک میں ایسی فعال متعدد اسکیمیں ہیں جو عالمی مارکیٹ میں برآمد فرموں کی موثر طور پر مدد کرنے کے لیے ہیں۔ ان میں شامل ہیں: محصول واپسی اسکیم Bond duty drawback کے تحت برآمداتی اشیاء سازی فروخت ٹیکس کی ادائیگی میں چھوٹ، پیشگی لائسنس، سرمایہ جاتی اشیاء برائے فروغ درآمد (EPCG) سو فیصد برآمد پر مبنی مال (100%EOUs) اور Special Economic Zones (SEZs)/Export Processing Zones (EPZs) یہ اسکیمیں برآمد کرنے والوں کو اس بات کی اجازت دیتے ہیں کہ یا تو وہ برآمد کے لیے اشیاء کی پیداوار خدمات کے لیے درکار خام مال اور مشینری کی اس قسم کی درآمد پر نا تو مکمل طور پر بغیر محصول کے درآمد کریں یا پھر ادا کیے جانے کی صورت میں بعد میں ان محصولات کی باز واپسی Refund کا مطالبہ کریں۔ مزید یہ کہ برآمد کرنے والوں کو یا تو شروع ہی سے Excise duty اور دیگر محصولات سے چھوٹ دیدی جاتی ہے۔ یا پھر وہ بعد میں اس طرح کے محصولات کی باز واپسی متعلقہ افسران کے پاس درآمد کی سند جمع کر کے وصول کر سکتے ہیں۔

ملک میں کچھ ایسی اسکیمیں بھی رائج ہیں جو مختلف فرموں جیسے برآمداتی ہاؤس، تجارتی ہاؤس اور سپراٹارٹریڈنگ ہاؤس کو تسلیم کرتی ہیں اور ان کو مختلف فوائد عطا کرتی ہیں جیسے غیر ممالک میں دفتر رکھنے کی اجازت، غیر ملکی زرمبادلہ کی آزادانہ منظوری اس مقصد کے تحت کہ بین الاقوامی تجارتی میلوں اور نمائشوں میں شرکت اور غیر ملکی سیاحت پر ہونے والے اخراجات کے متحمل ہو سکیں۔ آج تک خدمات کی برآمدات میں لگی فرموں میں بھی یہ منظوری حاصل کرنے کی حقدار ہیں بشرطیکہ وہ اپنی گزشتہ اوسط کی برآمد کی کم سے کم کارکردگی کی حد تک پہنچی ہوں اور ان دیگر شرائط کو بھی پورا کیا ہو جو درآمد۔ برآمد پالیسی میں بیان ہوتی ہیں۔ برآمد کرنے والے ماقبل جہازی مالیات اور بعد از جہازی مالیات کے بھی حقدار ہوتے ہیں تاکہ وہ برآمدی سودوں سے متعلق اپنی مالیاتی ضرورتوں کو پورا کر سکیں۔

بین الاقوامی تجارتی ادارے: حکومت ہند نے جگہ جگہ مختلف قسم کی کچھ ایسی تنظیمیں قائم کی ہیں جو غیر ملکی تجارت کو فروغ دیتی

ہیں اور اس میں سہولیات فراہم کرتی ہیں۔ اگرچہ وزارت کامرس میں شعبہ کامرس ایک عظیم تنظیم ہے جو ملک کی غیر ملکی تجارت کو چلانے اور ترقی دینے کا ذمہ دار ہے۔ لیکن دوسری تنظیمیں جیسے ایکسپورٹ پروموشن کونسل برائے فروغ برآمد اشیاء کا بورڈ (Commodity Board) کونسل برائے معائنہ برآمدات (Export inspection Council) (FIC) غیر ملکی تجارت کا ہندوستانی ادارہ (Indian Institution of Foreign trade) (IIFT) ہندوستانی تجارت فروغ تنظیم (Indian trade organisation) (ITO) کچینگ کا ہندوستانی ادارہ (Indian Institution of Packaging IIP) یہ وہ ادارے ہیں جو برآمد کرنے والوں کی مختلف انداز سے مدد کرتے ہیں مثلاً مخصوص برآمدی اشیاء کا فروغ جو معیار کا معائنہ، تجارتی میلوں اور نمائشوں میں شرکت۔ تربیتی پروگرام وضع کرنا، سمندر پاتحقیقات کرنا پیداوار کی نشوونما اور مارکیٹ کے بارے میں اطلاع دینا اور پکچنگ تشخیص اور جانچ کے مواقع فراہم کر کے حکومت نے مختلف اشیاء کی تجارت اور ملک کی برآمدات کے فروغ کے لئے ملکی تجارت کی تنظیمیں (State Trading Organisations) بھی قائم کی ہیں۔ جیسے HHEC اور MMTTC, STC۔

تجارتی معاہدے: عالمی سطح پر مختلف بین الاقوامی تنظیمیں جیسے عالمی بینک IMF اور WTO موجود ہیں جو ملکوں کے مابین معاشی تعاون تجارت اور سرمایہ کاری کے فروغ کے لئے کام کرتی ہیں عالمی بینک اور اس سے ملحق چار IFC, MIGA, IDA اور ICSID تنظیمیں طویل مدتی مالیات Long time finance اور طویل معیادی مالیات سے متعلق اعانتیں فراہم کرنے سے متعلق ہیں جیسے ممبر ممالک کو نقصانات سے تحفظ فراہم کرنا۔ IMF زر مبادلہ کی شرحوں کو قائم رکھنے اور مختصر معیادی قرض (Short term loans) فراہم کرنے کے لیے مخصوص ہے۔ ان ملکوں کو جو مختصر معیادی غیر ملکی زر مبادلہ کے مسائل سے دوچار ہوتے ہیں۔ تجارت سے متعلق معاملات میں اس کی تشکیل دراصل Bretton woods conference میں بین الاقوامی تجارتی تنظیم International Trade Organisations (ITO) کے قیام کے مقصد سے ہوئی۔ لیکن اس خیال کو پوری طرح عملی جامہ نہیں پہنایا جاسکا۔ اس کے بجائے ایک انتظام کیا گیا جسے محصولات اور تجارت کے لیے عمومی معاہدہ General Agreement on Traiffs and Trade (GATT) کہا جاتا ہے اس کا مقصد یہ تھا کہ محصولات اور غیر محصولات رکاوٹوں کو کم کر کے تجارت کو فروغ دیا جائے GATT کا قیام یکم جنوری 1948 کو ہوا اور دسمبر 1994 تک رو بہ عمل رہا۔ یکم جنوری 1995 سے GATT کو عالمی تجارتی تنظیم (World Trade Organisation WTO) میں تبدیلی کر دیا گیا ہے GATT کے برخلاف WTO ایک مستقل تنظیم ہے اور IMF اور World Bank کے مانند ایک عالمی مقام رکھتی ہے۔ WTO معاہدوں میں مختلف معاہدوں کے ذریعے اشیاء یعنی تجارت بلکہ خدمات پر مبنی تجارت اور دانشورانہ ملکیتی حقوق (Intellectual Property Rights) بھی شامل ہیں۔ مختلف معاہدوں کے نام یہ

ہیں کپڑے اور ملبوسات سے متعلق معاہدے (Agreements Textiles and Clothing) (ATC) (General Agreements on Trade in Services (GATS) دانشورانہ صلاحیت کے حقوق کے تجارتی پہلوؤں سے متعلق معاہدہ۔

(Agreement Relating to Trade in Intellectual Property (TRIP) اور زراعت سے متعلق معاہدہ۔ (Agreement on Agriculture AOA)۔

مشقیں

کثیر جوابی سوالات

1. درج ذیل میں سے وہ کون سی دستاویز ہیں جس کی ضرورت برآمدی اجازت نامہ Export license کو حاصل نہیں ہوتی؟
 - a IEC نمبر
 - b ساکھ پروانہ Letter of Credit
 - c رجسٹریشن جمع ممبر شپ سرٹیفکیٹ
 - d بینک کا اکاؤنٹ نمبر
2. درج ذیل میں سے وہ کون سی دستاویز ہے جس کی ضرورت درآمداتی سودے میں نہیں ہوتی؟
 - a لدان بل Bill of loading
 - b شپنگ بل
 - c اساسی سرٹیفکیٹ Certificate of origin
 - d جہازی ہدایت Shipping Advice
3. درج ذیل میں سے وہ کون سے محصولات ہیں جو بازا واپسی محصولات میں نہیں آتے؟
 - a محصولاتی واجبات کی بازو اپسی
 - b کسٹم ڈیوٹی کی بازو اپسی
 - c برآمدی ڈیوٹی کی بازو اپسی
 - d جہازی بندرگاہ پر آمدنی Dock اخراجات کی بازو اپسی
4. درج ذیل میں سے وہ کون سی دستاویز ہے جو کسٹم کی کارروائیاں مکمل کرنے سے متعلق نہیں ہے؟

- a شپنگ بل
b برآمدی اجازت نامہ
c بیمہ کا خط
d شرح نرخ نامہ کا خاکہ Proforma Invoice
5. درج ذیل میں سے وہ کون سی دستاویز ہے جو برآمدی دستاویزات کا جزو نہیں ہے؟
a تجارتی انوائس
b اساسی سرٹیفکیٹ
c داخلہ بل
d میٹ رسید
6. جہاز کے کمانڈنگ آفسیر کے ذریعے جاری کی گئی رسید جو کہ اس وقت جب کہ مال کو جہاز پر لواد یا گیا ہو کو کیا کہتے ہیں؟
a شپنگ رسید
b میٹ رسید
c Cargo رسید
d چارٹر رسید
7. درج ذیل میں سے وہ کون سی دستاویز ہے جسے درآمد کرنے والے کے ذریعے تیار کیا جاتا ہے۔ اور اس میں سامان کی تفصیلات درج ہوتی ہیں جیسے جہاز رساں کا نام، پشتاروں کی تعداد، جہازی بل، منزل مقصود کی بندرگاہ مال کو لے جانے والی گاڑی کا نام:
a شپنگ بل
b چیکنگ فہرست
c میٹ رسید
d زرمبادلہ بل
8. بینک کی ضمانت پر مشتمل دستاویز جسے درآمد کرنے والے کے لئے اس پر لکھا جاتا ہے وہ ہے:
a مفروضہ کا خط
b ساکھ پروانہ
c لدان بل
d زرمبادلہ بل
9. درج ذیل میں سے کون سا عالمی بینک گروپ سے متعلق نہیں ہے؟
a IBRD
b Trade in Services
c MiGA
d IMF
10. WTO TRIP معاہدوں میں سے ایک ہے جو معاہدہ کرتا ہے۔
a زراعت میں تجارت
b خدمات میں تجارت
c تجارت سے متعلق سرمایہ جاتی ذرائع
d ان میں سے کوئی نہیں

مختصر جوابی سوالات

1. ایکسپورٹ لائسنس حاصل کرنے کے لیے کی جانے والی کارروائیوں کے بارے میں بتائیے۔
2. ایکسپورٹ پروموشن کونسل میں رجسٹریشن کرانا کیوں ضروری ہے؟
3. IEC نمبر کیا ہے؟
4. ماقبل جہازی مالیات Preshipment finance کیا ہے؟
5. ایکسپورٹ فرم کے لیے ماقبل جہازی معائنہ کرانا کیوں ضروری ہے؟
6. اشیاء کے لئے محصولات Excise سے پروانہ راہ داری لینے کا کیا طریقہ ہے؟ بیان کیجئے
7. برآمد کی جانے والی اشیاء کے لیے کسٹم سے چھڑانے Custom Clearance کے عمل کو مختصراً واضح کیجئے۔
8. لدان بل Bil of lading کیا ہے؟ اور یہ داخلہ بل Bil of entry سے کس طرح مختلف ہے؟
9. شپنگ بل Shipping bill کیا ہے؟
10. میٹ رسید Mate Reciept کا مفہوم واضح کیجئے۔
11. قرض نامہ Letter of Credit کیا ہے اور برآمد کرنے والے کو اس دستاویز کی ضرورت کیوں پڑتی ہے
12. برآمدات کی ادائیگیوں کی رقم حاصل کرنے کا کیا طریقہ ہے؟ بتائیے؟
13. درج ذیل کے مابین فرق واضح کیجئے۔
 - (i) نظری اور معیادادائیگی خاکہ Sight & Usance Draft
 - (ii) لدان بل اور ہوائی راہ بل Bill of lading & Airway bill
 - (iii) ماقبل جہاز بار برداری مالیات اور مابعد جہاز بار برداری مالیات
14. درآمداتی سودوں کے ضمن میں استعمال ہونے والی مندرجہ ذیل دستاویزات کا مفہوم واضح کیجئے۔
 - (i) تجارتی پوچھتاچھ
 - (ii) درآمدی اجازت نامے
 - (iii) جہازی ہدایت
 - (iv) درآمدات کی عمومی فہرست
 - (v) داخلہ بل
16. درج ذیل پر مختصر نوٹ تحریر کیجئے۔

MIGA (ii)

UNCTAD (i)

ITPO (iv)

عالمی بینک (iii)

IMF (v)

طویل جوابی سوالات

1. ریکھا گارمنٹس کو آسٹریلیا میں واقع سوفٹ امپورٹس لمیٹڈ کو 2000 مراد نہ پاجاموں کی برآمد کا آرڈر ملا ہے اس ضمن میں ریکھا گارمنٹس کو برآمدی آرڈر کی بجا آوری کے لیے جو طریق کار اختیار کرنا ہوگا اس پر اظہار خیال کیجیے۔
2. آپ کی فرم کنیڈا سے کپڑا تیار کرنے کی مشینری (Textile Machinery) درآمد کرنے کا منصوبہ بنا رہی ہے۔ اس کی درآمد کے لئے اختیار کیے جانے والے طریق کار کی وضاحت کیجیے۔
3. برآمد کے ضمن میں استعمال میں آنے والی اہم دستاویزات کے بارے میں بتائیے۔
4. ملکی برآمدات کے فروغ کے لیے حکومت نے جو مختلف ترغیبات اور اسکیمیں شروع کی ہیں ان کی فہرست تیار کیجیے۔
5. ملک کی غیر ملکی تجارت کے فروغ کے لیے حکومت کے ذریعے جو مختلف تنظیمیں قائم کی گئی ہیں ان کی نشاندہی کیجیے۔
6. عالمی بینک کیوں قائم کیا گیا ہے؟ عالمی بینک کے مختلف مقاصد اور اس کی ملحقہ ایجنسیوں کے کردار سے متعلق بحث کیجیے۔
7. بین القوامی مالیاتی فنڈ (IMF) کیا ہے اس کے مختلف مقاصد اور کاموں کے بارے میں بتائیے۔
8. عالمی تجارت کی تنظیم (WTO) کی خصوصیات، ساخت، مقاصد اور کاموں پر ایک تفصیلی نوٹ لکھیے۔